

Новый «Закон о рекламе»: изменения, соблюдение, безопасная работа

Дамир Халилов



# Интро



- 1. С 1 сентября 2023 года нужно маркировать всю интернет-рекламу и даже саморекламу направленную на потребителей в России.
- 2. Поправки регламентируются законом № 347-ФЗ о поправках в Федеральный закон «О рекламе».
- 3. Вопросы контроля за соблюдением требований к рекламе в интернете разделены между ФАС России и Роскомнадзором.

#### Сложности





#### SMM с Дамиром Халиловым

Как у Вас успехи с новым Законом о рекламе?

Анонимный опрос

- 9% Досконально освоил, работаю с ОРД, маркирую любую рекламу
- **14**% Понял основные моменты. Хочу разобраться "от и до"
- 18% Работаю по старинке. Хочу разобраться
- 4% Неинтересно, не планирую разбираться
- 17% А что за закон такой?
- **38**% Жду подробных разъяснений от тебя, Дамир

914 голосов

### Функции нового закона



- 1. Выступит гарантом между рекламодателем и рекламораспространителем.
- 2. Позволит пользователям четко разграничивать рекламу и информационные материалы.
- 3. Позволит Федеральной антимонопольной службе оперативно реагировать на неправомерную рекламу.
- 4. Позволит Федеральной налоговой службе обеспечивать справедливое налогообложение.

## Минусы



- 1.Дополнительные задачи для страховой индустрии
- 2.Усложнился рекламный процесс
- 3.Плохо сказывается на виральном распространении.

#### Плюсы



- 1. Рынок становится более прозрачным
- 2.Профилактика конфликтов и разногласий
- 3.Удаление с рынка случайных игроков.



1. Нет запретительной и разрешительной функции



- 1. Нет запретительной и разрешительной функции
- 2. Не зависит от платного / бесплатного характера размещения



- 1. Нет запретительной и разрешительной функции
- 2. Не зависит от платного / бесплатного характера размещения
- 3. Не влечет за собой налоговых обязательств



- 1. Нет запретительной и разрешительной функции
- 2. Не зависит от платного / бесплатного характера размещения
- 3. Не влечет за собой налоговых обязательств
- 4. Не зависит от индустрии



- 1. Нет запретительной и разрешительной функции
- 2. Не зависит от платного / бесплатного характера размещения
- 3. Не влечет за собой налоговых обязательств
- 4. Не зависит от индустрии
- 5. Практически, не зависит от носителя (за рядом исключений)



- 1. Нет запретительной и разрешительной функции
- 2. Не зависит от платного / бесплатного характера размещения
- 3. Не влечет за собой налоговых обязательств
- 4. Не зависит от индустрии
- 5. Практически, не зависит от носителя (за рядом исключений)
- 6. Обязательно и для запрещенных социальных сетей.

# Определение рекламы согласно Закону 🔀



Реклама - информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке.



# Что является и что не является рекламой с точки зрения закона

## Что является рекламой?



- 1. Контекстная реклама
- 2. Таргетированная реклама
- 3. Медийная реклама
- 4. Telegram Ads
- 5. Реклама у блогеров и в сообществах
- 6. Голосовое упоминание или упоминание в прямом эфире
- 7. SEO-статьи и арендные ссылки
- 8. Размещение акцентированной информации о продукте на чужих площадках
- 9. Выделение информации о конкретном продукте на собственных площадках.

#### Реклама





#### SMM с Дамиром Халиловым

Сегодня

#### Как регулярно бить рекорды по выручке?

Присоединяйтесь к мастер-классу "Умножаем лиды, объединяя маркетинг и продажи".

#### Обсудим:

- критерии качества лидов;
- источники целевых заявок;
- повышение конверсии на всех этапах воронки;
- контроль работы отдела продаж.

Когда: 25 апреля в 15:00 (МСК)

#### Для кого:

- √ маркетологов;
- √ директоров по маркетингу;
- ✓ руководителей отдела продаж;
- ✓ предпринимателей.

Хотите перевыполнять КРІ?

Регистрируйтесь бесплатно

Реклама. ООО «БИЗНЕС-АНАЛИТИКА», ИНН:770997391, erid: 2VtzqxWRxJc



© Оформить ДМС: https://vk.cc/cv3uX1, чтобы без суеты пройти все обследования и сэкономить

Давайте посчитаем вместе. Чтобы сходить к терапевту, сдать кучу анализов, сделать УЗИ и вернуться на повторный прием, в частной клинике придется отдать внушительную сумму. Возьмем средние цены:  $3900 \ P + 20\ 000\ P + 4510\ P + 3900\ P = 42\ 310\ P$ .

При этом полис ДМС для поликлинического обслуживания реально купить за  $22\ 000\ P$  — окупится моментально, а пользоваться будете целый год.

Есть разные полисы на выбор, куда входят и другие услуги:

- вызов врача на дом;
- стоматологическая помощь;
- вызов частной скорой помощи;
- телемедицина для онлайн-приемов;
- экстренная госпитализация для лечения в стационаре.

С ДМС лечиться выгоднее, поэтому оформляйте полис у нас на сайте: https://vk.cc/cv3uX1.





## Выделение информации



- 1. Всплывающий баннер
- 2. Сквозной баннер на всех (или большинстве) страницах сайта
- 3. Акция с ограниченным сроком действия, выделенная среди остальных материалов сайта
- 4. Закрепленный пост.

# Реклама: чужой продукт в социальных сетях







Покупайте эту печь, чтобы у вас получались такие же вкусные торты, как у меня. Воспользуйтесь моим промокодом «Торты». Ссылка на магазин «Техника для дома»: ххх.

**Не реклама: свой продукт в социальных сетях** 





Морковный торт на заказ. В нем меньше сахара. Цена зависит от выбранного вами веса. Добавки - по вашему желанию. Для заказа пишите в ЛС.

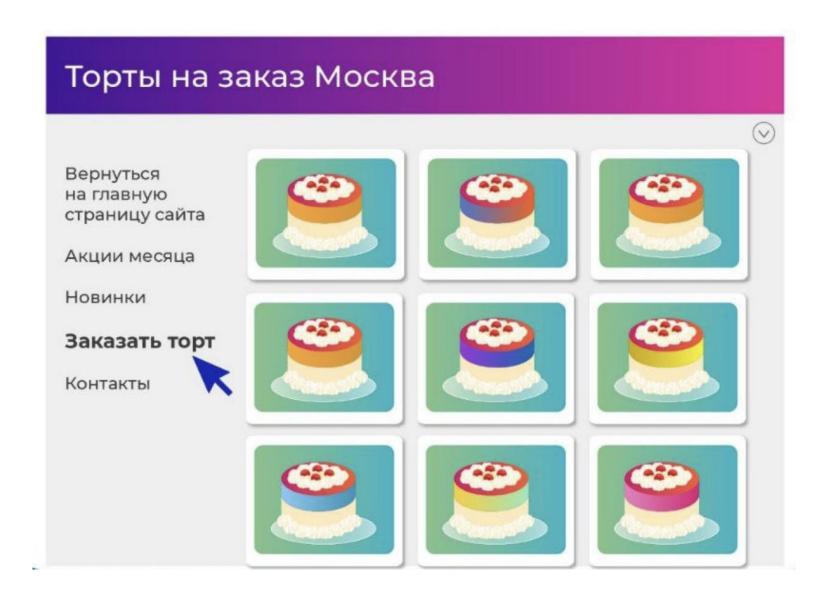
# Реклама: чужой продукт на сайте

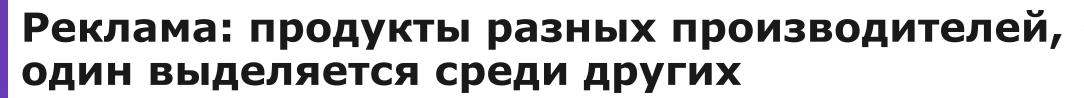




# Не реклама: свой продукт на сайте









# Автозапчасти

Вернуться на главную страницу сайта

Акции месяца

Новинки

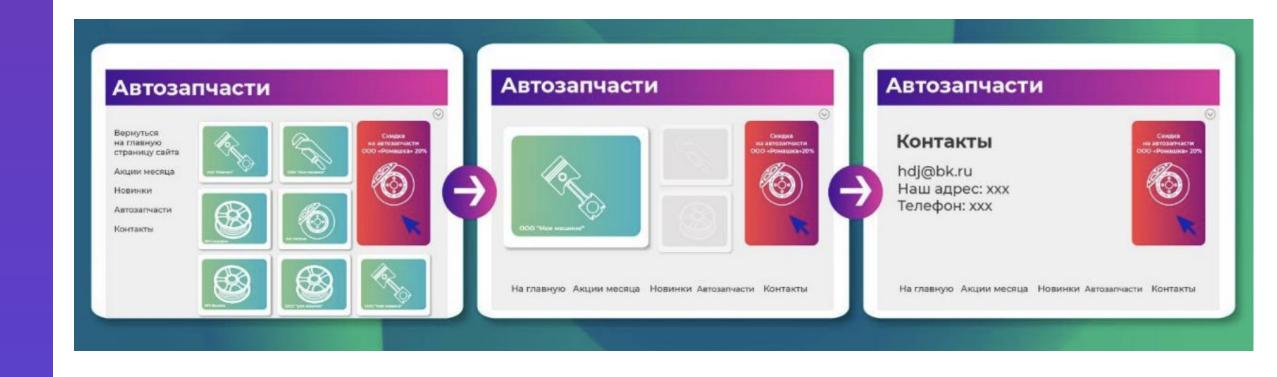
Автозапчасти

Контакты





# Реклама: продукты разных производителей, один выделяется среди других





1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочно- информационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 4.Сторителлинг. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 4.Сторителлинг. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 5.Кейсы клиентов. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 4.Сторителлинг. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 5.Кейсы клиентов. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 6.Пресс-релизы. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 4.Сторителлинг. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 5.Кейсы клиентов. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 6.Пресс-релизы. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 7. Призыв подписаться, если нет акцернта на продукте



- 1. Размещение компанией у себя на сайте или на своей странице в социальных сетях информации, направленной на сообщение о производимых или реализуемых товарах, их ассортименте, условиях приобретения, ценах и скидках, правилах пользования, изложенная с целью обеспечения правильного потребительского выбора.
- 2. Результаты научных исследований и испытаний, справочноинформационные и аналитические материалы, обзоры рынков, не имеющие целью продвижение товара.
- 3.Информационные статьи. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 4.Сторителлинг. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 5.Кейсы клиентов. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 6.Пресс-релизы. Если отсутствуют призывы к покупке, ссылки на страницы покупки и промо-коды
- 7. Призыв подписаться, если нет акцернта на продукте
- 8.Обмен анонсами, если нет акцента на продукте



1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение - платная реклама.



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3.Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3. Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито
- 4.Стандартное размещение на маркетплейсах. Исключение платная реклама.



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3.Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито
- 4.Стандартное размещение на маркетплейсах. Исключение платная реклама.
- 5. Звонки, СМС и любая другая не онлайн-активность



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3. Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито
- 4.Стандартное размещение на маркетплейсах. Исключение платная реклама.
- 5. Звонки, СМС и любая другая не онлайн-активность
- 6. Рассылки в мессенджерах, личное общение в месенджерах, общение в закрытых чатах



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3. Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито
- 4.Стандартное размещение на маркетплейсах. Исключение платная реклама.
- 5. Звонки, СМС и любая другая не онлайн-активность
- 6. Рассылки в мессенджерах, личное общение в месенджерах, общение в закрытых чатах
- 7. Реклама на пользователей не из России



- 1.Стандартное размещение на Яндекс.Картах и других геосоциальных сервисах. Исключение платная реклама.
- 2.Стандартное размещение в каталогах, на досках объявлений
- 3. Стандартное размещение в классифайдах (Авито), включая платные опции с объявлением. Исключение медийная реклама на Авито
- 4.Стандартное размещение на маркетплейсах. Исключение платная реклама.
- 5. Звонки, СМС и любая другая не онлайн-активность
- 6. Рассылки в мессенджерах, личное общение в месенджерах, общение в закрытых чатах
- 7. Реклама на пользователей не из России
- 8.Ссылки на Ваши рекламные материалы на других ресурсах



1.Информация о вакансиях

- 1.Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе

ДАМИР ХАЛИЛОВ ○ ▷ ₽

- 1.Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах



- 1.Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки



- 1. Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки
- 5. Push-уведомления



- 1. Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки
- 5. Push-уведомления
- 6.Социальная реклама



- 1. Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки
- 5. Push-уведомления
- 6.Социальная реклама
- 7. Записи теле и радио эфиров с рекламой



- 1. Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки
- 5. Push-уведомления
- 6.Социальная реклама
- 7. Записи теле и радио эфиров с рекламой
- 8.Информация о спонсорах и партнерах в виде логотипов в специальном блоке



- 1. Информация о вакансиях
- 2.Отзывы клиентов в специальном разделе
- 3. Рассылки в мессенджерах
- 4.Email-рассылки
- 5. Push-уведомления
- 6.Социальная реклама
- 7. Записи теле и радио эфиров с рекламой
- 8.Информация о спонсорах и партнерах в виде логотипов в специальном блоке
- 9. Конкурсы, если не привлекается внимание к конкретному продукту (призу)

# Нативное размещение не является рекламой, если:



- 1.По теме блога
- 2.В стилистике блога
- 3. Органично встроена в сторителлинг
- 4.Без призыва купить, ссылки на страницу покупки и промо-кода
- 5. Личное мнение
- 6.Обзор одного или нескольких однородных товаров



1.Подпись на рекламном носителе в формате: Реклама + ERID. Устанавливается в любом месте текста, поверх или под баннером



- 1.Подпись на рекламном носителе в формате: Реклама + ERID. Устанавливается в любом месте текста, поверх или под баннером
- 2. Регистрация рекламного креатива в ОРД



- 1.Подпись на рекламном носителе в формате: Реклама + ERID. Устанавливается в любом месте текста, поверх или под баннером
- 2. Регистрация рекламного креатива в ОРД
- 3.Получение токена (ERID) в ОРД



- 1.Подпись на рекламном носителе в формате: Реклама + ERID. Устанавливается в любом месте текста, поверх или под баннером
- 2. Регистрация рекламного креатива в ОРД
- 3.Получение токена (ERID) в ОРД
- 4. Загрузка договора и акта в интерфейс ОРД



- 1.Подпись на рекламном носителе в формате: Реклама + ERID. Устанавливается в любом месте текста, поверх или под баннером
- 2. Регистрация рекламного креатива в ОРД
- 3.Получение токена (ERID) в ОРД
- 4. Загрузка договора и акта в интерфейс ОРД
- 5.Предоставление статистики показов рекламы в ОРД по итогам рекламы.

## Маркировка рекламы: НАРУШЕНИЕ!!! 🔀



**"21500** 

рублей в месяц

Своя квартира в Москве

ПИК

#### Маркировка рекламы





Рекламное объявление

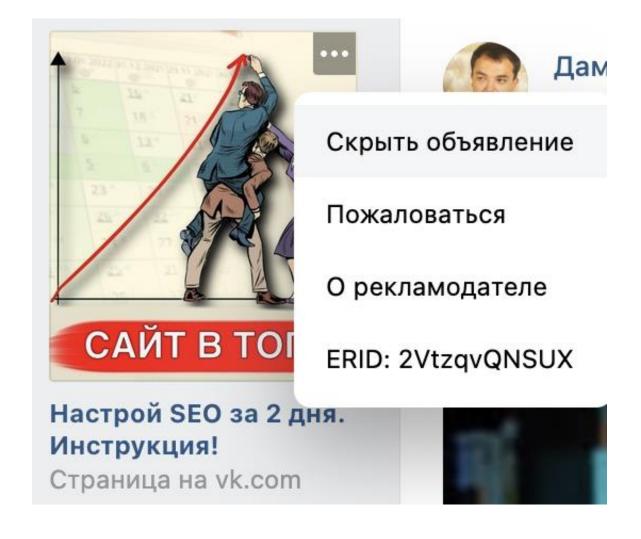


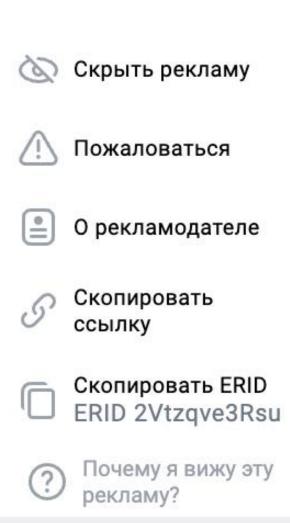


ООО «Научно- производственное предприятие «ГАРАНТ-СЕРВИС», ИНН 7718013048, рекламодатель ЕРИР #а-5951

#### Маркировка рекламы







#### Маркировка рекламы





SMM с Дамиром Халиловым

Как регулярно бить рекорды по выручке?

Сегодня

Присоединяйтесь к мастер-классу "Умножаем лиды, объединяя маркетинг и продажи".

#### Обсудим:

- критерии качества лидов;
- 🔷 источники целевых заявок;
- 🔷 повышение конверсии на всех этапах воронки;
- 🔷 контроль работы отдела продаж.

Когда: 25 апреля в 15:00 (МСК)

#### Для кого:

- √ маркетологов;
- √ директоров по маркетингу;
- ✓ руководителей отдела продаж;
- ✓ предпринимателей.

Хотите перевыполнять КРІ?

Регистрируйтесь бесплатно

Реклама. ООО «БИЗНЕС-АНАЛИТИКА», ИНН:770997391, erid: 2VtzqxWRxJc



1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией - маркировка поверх видео или в описании



- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу



- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу
- 3. Подкасты с рекламной интеграцией маркировка в описании подкаста



- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу
- 3. Подкасты с рекламной интеграцией маркировка в описании подкаста
- 4. «Кружки» в Telegram маркировка в следующем сообщении или в ответе на «кружок»



- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу
- 3. Подкасты с рекламной интеграцией маркировка в описании подкаста
- 4. «Кружки» в Telegram маркировка в следующем сообщении или в ответе на «кружок»
- 5. Аудиореклама в интерфейсе плеера или в самом аудио



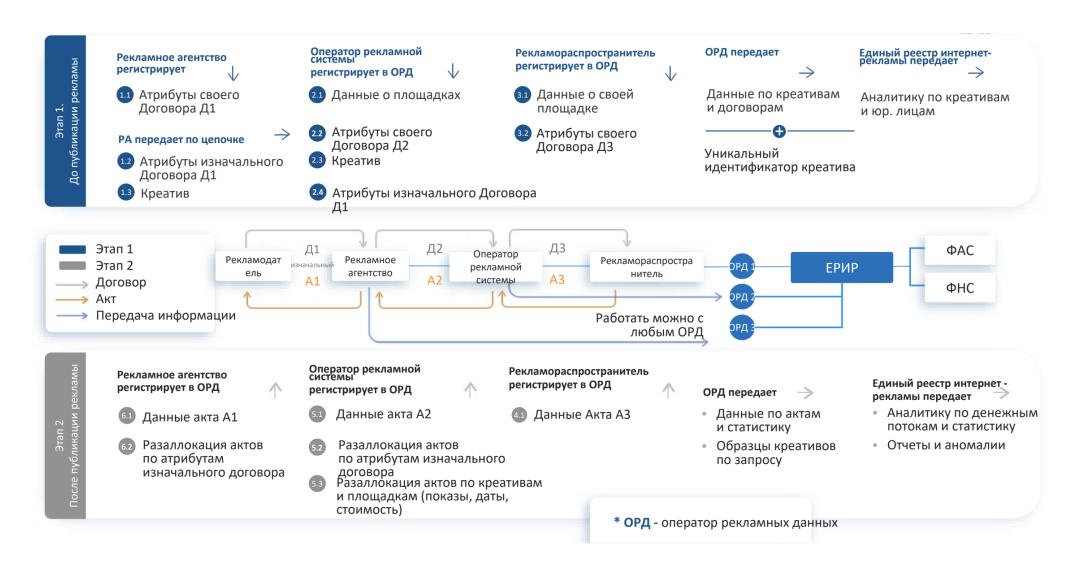
- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу
- 3. Подкасты с рекламной интеграцией маркировка в описании подкаста
- 4. «Кружки» в Telegram маркировка в следующем сообщении или в ответе на «кружок»
- 5. Аудиореклама в интерфейсе плеера или в самом аудио
- 6. Stories поверх ролика в начале видео или поверх фото



- 1.Видеозапись прямого эфира с рекламной интеграцией маркировка поверх видео или в описании
- 2.Прямой эфир с рекламной интеграцией без видеозаписи записать, вырезать фрагмент с рекламой и зарегистрировать как рекламу
- 3. Подкасты с рекламной интеграцией маркировка в описании подкаста
- 4. «Кружки» в Telegram маркировка в следующем сообщении или в ответе на «кружок»
- 5. Аудиореклама в интерфейсе плеера или в самом аудио
- 6. Stories поверх ролика в начале видео или поверх фото
- 7. Закрепленные посты с информацией о продукте и призывами его купить.



#### СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРИ РАЗМЕЩЕНИИ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ



#### Участники процесса



- 1. Рекламодатель
- 2.Исполнитель / Рекламное агентство
- 3. Рекламная система
- 4.Издатель
- 5. Оператор Рекламных Данных (ОРД)
- 6. Единый Реестр Интернет-Рекламы (ЕРИР)

#### Базовые данные для передачи



- Для юридических лиц и ИП (резиденты РФ): ИНН, тип организации, номер телефона.
- Для юридических лиц и ИП (нерезиденты РФ): ИНН и тип организации, ОПФ и полное наименование, номер телефона, номер электронного средства платежа, регистрационный номер либо его аналог, номер налогоплательщика либо его аналог в стране регистрации, код страны регистрации юрлица в соответствии с ОКСМ.
- Для физлиц: ИНН или номер телефона, вид деятельности по ОКВЭД.

#### Функции ОРД



- Собирать информацию об актах и договорах, контрагентах и агентах, рекламных креативах и статистике их показов с точностью до площадок, проверять ее и направлять в ЕРИР;
- Предоставлять участникам рынка сервис и АРІ для ручного и автоматизированного внесения данных;
- Присваивать токены (ID, уникальные буквенно-цифровые коды для отслеживания) каждому рекламному креативу;
- Хранить креативы в течение года.

#### Список актуальных ОРД

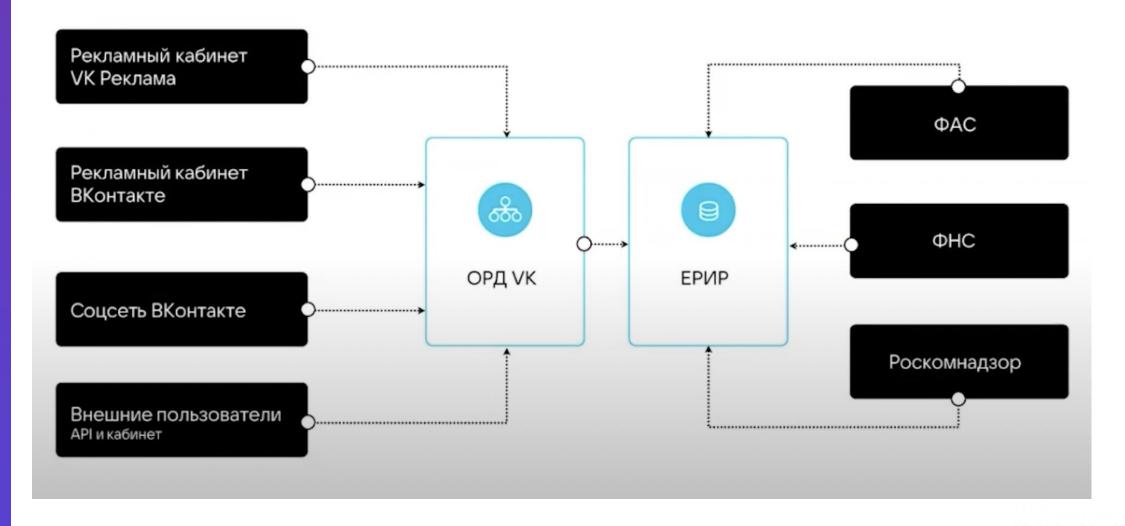


- 1. ОРД VK
- 2. OPД от SberAds
- 3. МедиаСкаут от МТС
- 4. Ozon OPД
- 5. OPД-A от AmberData
- 6. Первый ОРД от Билайн
- 7. ОРД Яндекса

#### VK ОРД



#### Как работает ОРД VK





#### Маркировка с помощью встроенного функционала

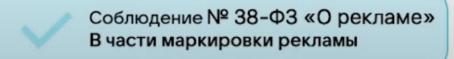
история

пост

клип

На вашем рекламном контенте будет:

- Пометка «Реклама»
- Указание на рекламодателя
- Токен

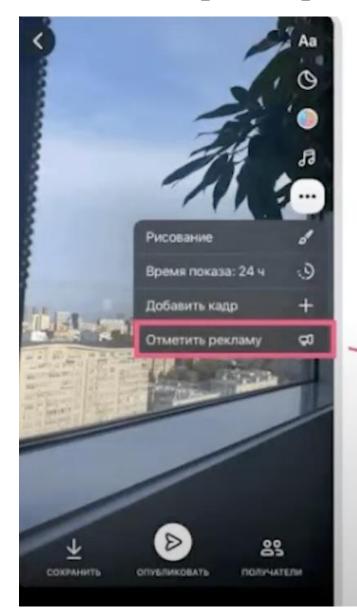


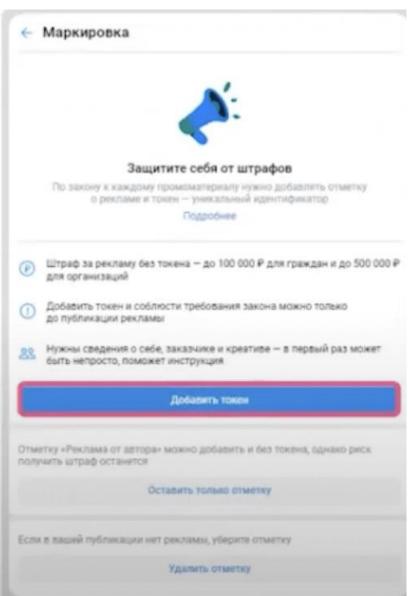


Мини-приложение ВКонтакте для маркировки

# VK ОРД. Маркировка Истории

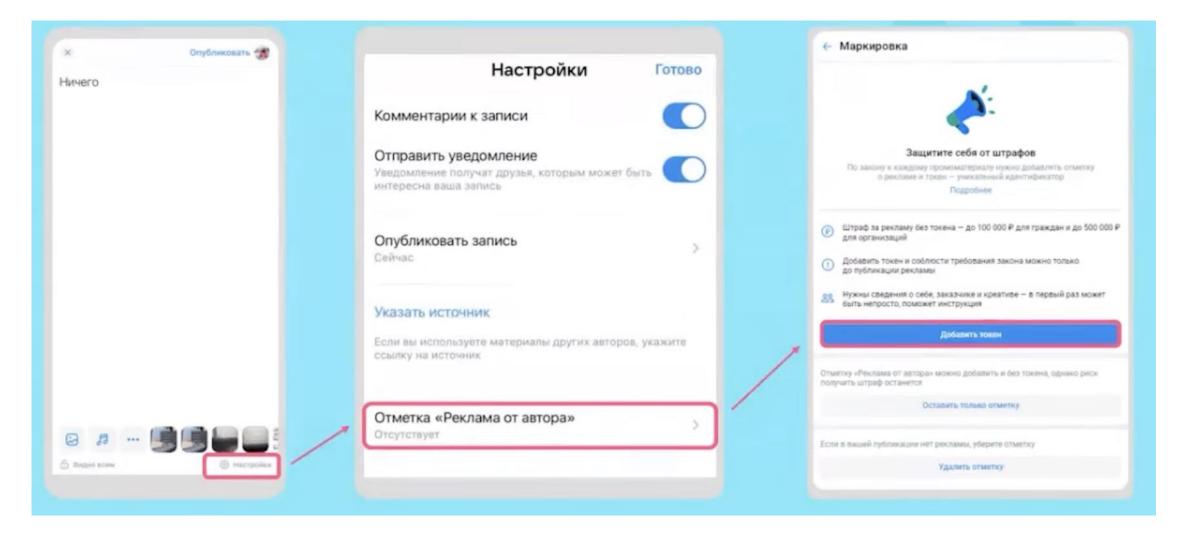






#### VK ОРД. Маркировка поста









**Ж** Кампании

Бюджет

Статистика

Ретаргетинг

Приложения

Настройки

Таргетинг > Настройки

#### Настройки кабинета

Название кабинета: Не задано

Номер кабинета: 1600052743

Тип кабинета: Кабинет пользователя

Юр.информация: Не заполнена · Редактировать

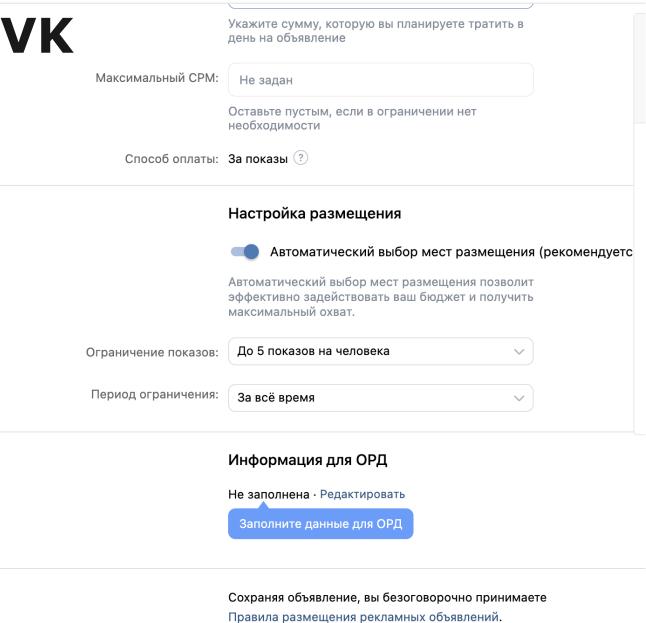
Заполните данные для ОРД

Принятие оферты 2023.01.20 в 20:30 ?

Настройки доступа



Законодательство обязывает	
данные о кампаниях в РКН. М автоматически — заполните п	
ФИО	
Дамир Халилов	
ИНН	
Введите ИНН	
Номер телефона	
7******04	

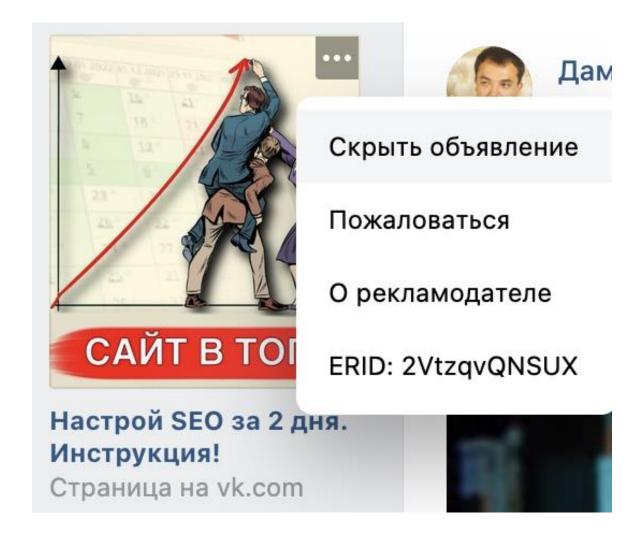


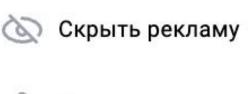


Создать объявление

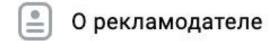
Отмена

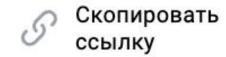










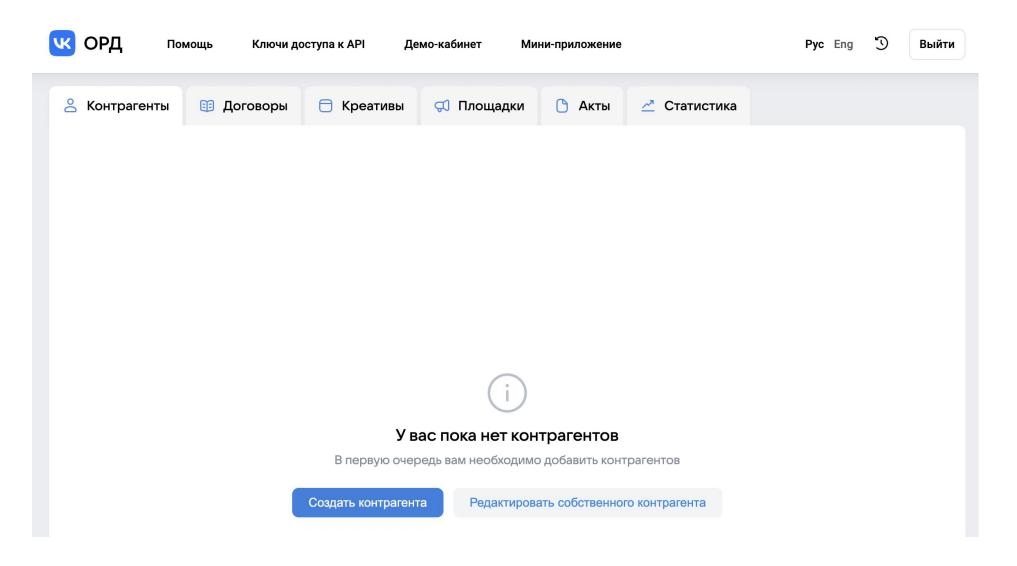




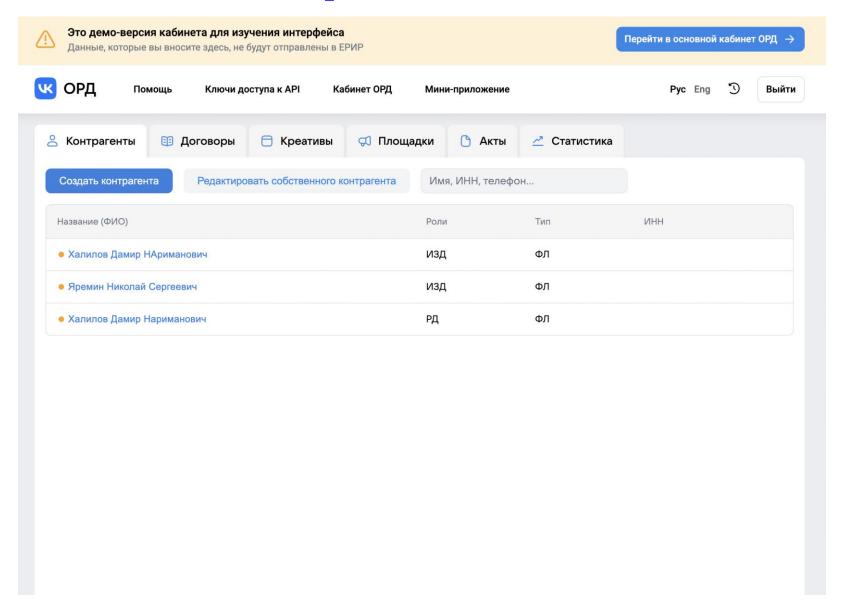
Почему я вижу эту рекламу?

# VK ОРД: <a href="https://ord.vk.com">https://ord.vk.com</a>





# VK ОРД: <a href="https://ord.vk.com">https://ord.vk.com</a>



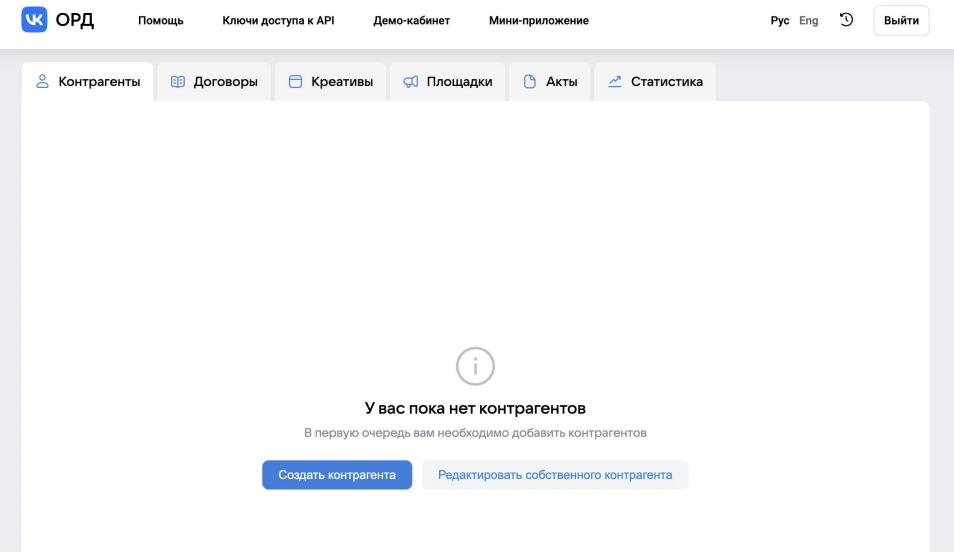




1.Заполняем информацию о себе

# VK ОРД: Создание контрагента





# VK ОРД: Создание контрагента



× Создание контрагента

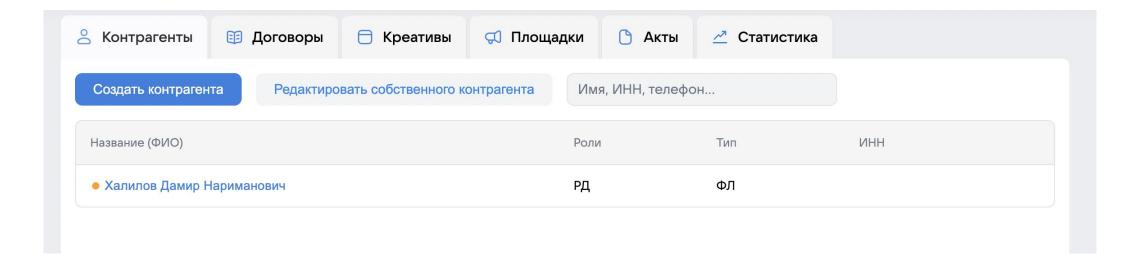
ФИО *				
Введите ФИО				
Иностранный контра	агент			
Роли *			Тип *	
Выберите роли		~	Физическое лицо	<b>~</b>
і Одно из полей "Ном	ер телефона" или "ИНН" должно быть о	обязате	ельно заполнено	
Номер телефона *				
Введите номер телефо	на			
ИНН *				
Введите ИНН				
Дополнительно				
Внешний ID	fk6j6eacmjg-1hrunq8oq			



- 1.Заполняем информацию о себе
- 2.Добавляем контрагентов

# VK ОРД: Создание контрагента



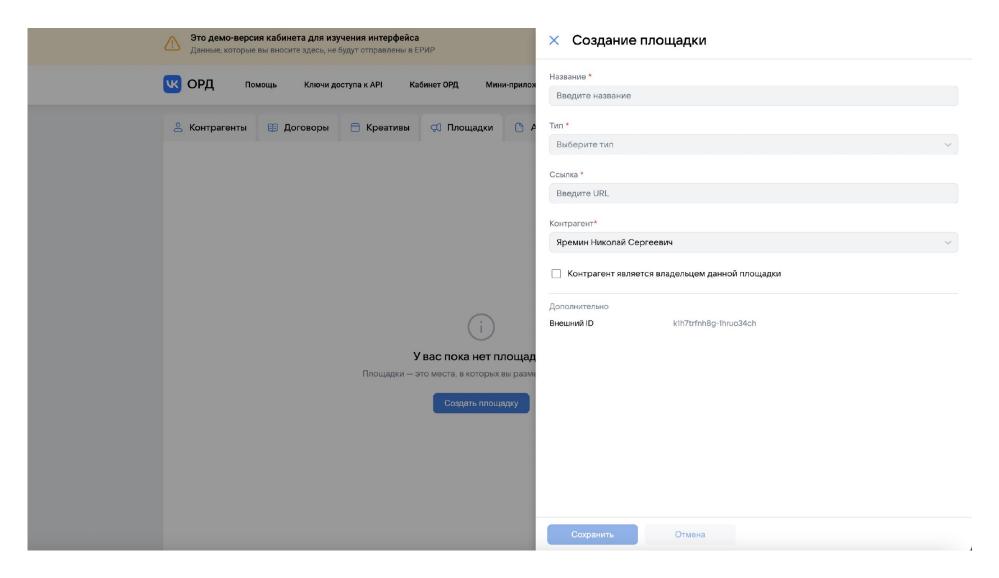




- 1.Заполняем информацию о себе
- 2.Добавляем контрагентов
- 3.Создаем площадку

#### VK ОРД: Создание площадки





# VK ОРД: Создание площадки



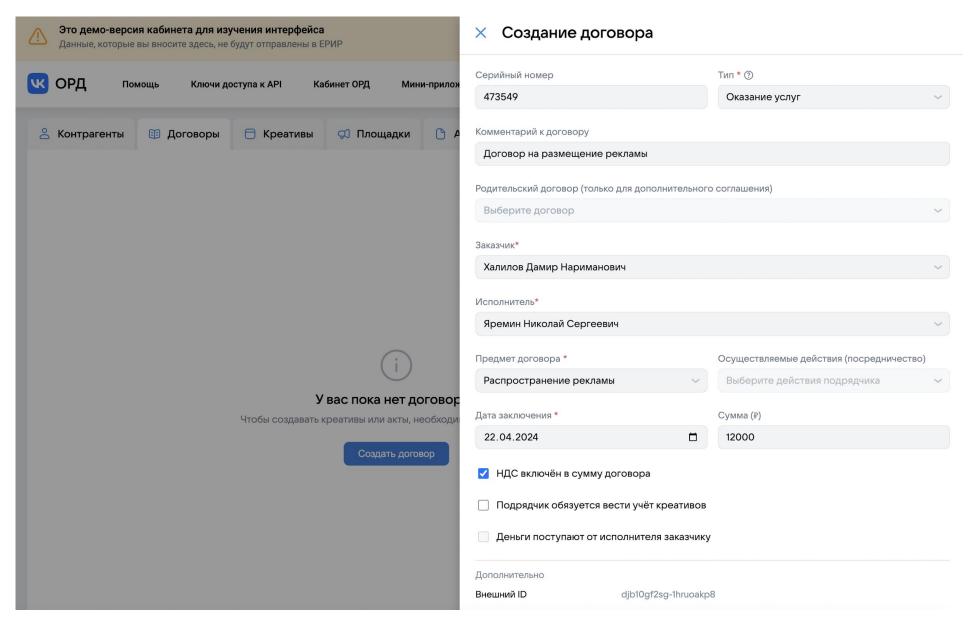
Х Создание площадки	
Название *	
Сервис strahovblog.ru	
Тип *	
Сайт	-
Ссылка *	
strahovblog.ru	
Контрагент*	
Яремин Николай Сергеевич	-
Контрагент является владельцем данной площадки	
Дополнительно	
Внешний ID k1h7trfnh8g-1hruo34ch	
Сохранить	
	Название *  Сервис strahovblog.ru  Тип *  Сайт  Ссылка *  strahovblog.ru  Контрагент*  Яремин Николай Сергеевич  ✓ Контрагент является владельцем данной площадки  Дополнительно Внешний ID k1h7trfnh8g-1hruo34ch



- 1.Заполняем информацию о себе
- 2.Добавляем контрагентов
- 3.Создаем площадку
- 4. Создаем договор

# VK ОРД: Создание договора



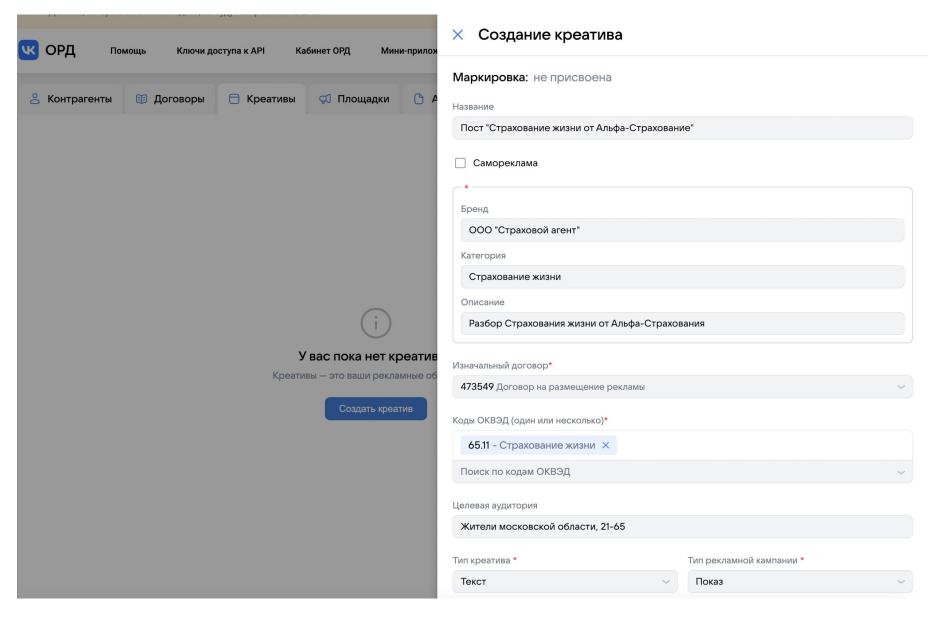




- 1.Заполняем информацию о себе
- 2. Добавляем контрагентов
- 3.Создаем площадку
- 4. Создаем договор
- 5.Добавляем креатив

# **VK ОРД: Создание креатива**





# ОКВЭДы для страховой индустрии



#### Основной код:

• Код ОКВЭД 67.20.1 - Деятельность страховых агентов

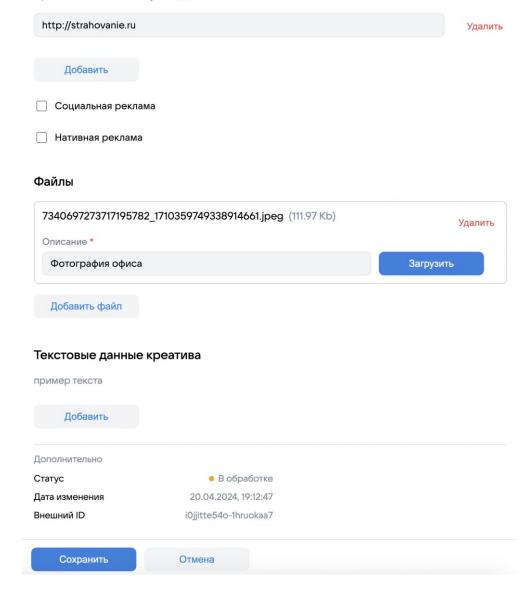
#### Дополнительные коды:

- Код ОКВЭД 66.01 Страхование жизни и накопление
- Эта группировка включает:
- деятельность по страхованию и перестрахованию жизни с существенным элементом сбережения или без него
- Код ОКВЭД 66.02.1 Деятельность по негосударственному пенсионному обеспечению
  - Эта группировка включает:
- деятельность в области финансового посредничества страховых касс, компаний, обществ и т.п., связанную с получением и перераспределением страховых взносов, обеспечивающих дополнительное пенсионное обеспечение
- Эта группировка также включает:
- деятельность по управлению негосударственными пенсионными фондами
- Эта группировка не включает:
- управление социальными программами, финансируемыми главным образом за счет государственных источников и не предусматривающими собственного вклада, см. Код ОКВЭД 75.12
- обязательное пенсионное обеспечение, см. Код ОКВЭД 75.30
- Код ОКВЭД 66.02.2 Страхование ренты
- Код ОКВЭД 66.03 Прочие виды страхования
- Эта группировка включает:
- страхование и перестрахование, не относящееся к страхованию жизни: дополнительное медицинское страхование; страхование от несчастного случая, пожара; страхование от болезней; страхование имущества; автотранспортное, морское и авиационное страхование, страхование средств транспорта; страхование на случай денежных убытков; страхование ответственности и прочие виды страхования
- Код ОКВЭД 67.20.2 Деятельность специалистов по оценке страхового риска и убытков
- Код ОКВЭД 67.20.3 Деятельность специалистов по расчетам оценки страховой вероятности (актуариев)
- Код ОКВЭД 67.20.9 Прочая вспомогательная деятельность в сфере страхования, кроме обязательного социального обеспечения
- Код ОКВЭД 74.84 Предоставление прочих услуг
- Эта группировка включает:
- взыскание платежей по счетам, оценку платежеспособности в связи с финансовым состоянием или коммерческой практикой частного лица или фирмы
- предоставление посреднических услуг по организации покупки и продажи мелких или средних коммерческих предприятий, включая профессиональную практику
- деятельность по оценке стоимости, не относящуюся к недвижимому имуществу или страхованию
- моделирование текстильных изделий, одежды, обуви, ювелирных изделий, мебели, других предметов интерьера, а также других модных изделий и товаров личного и домашнего пользования

# **VK ОРД: Создание креатива**

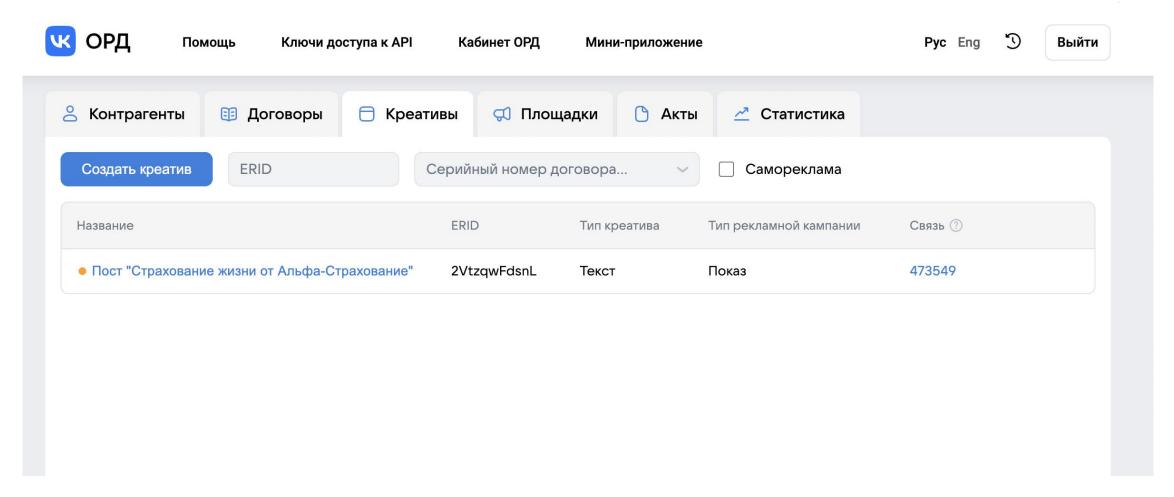


#### Целевые ссылки перехода



# **VK ОРД: Создание креатива**



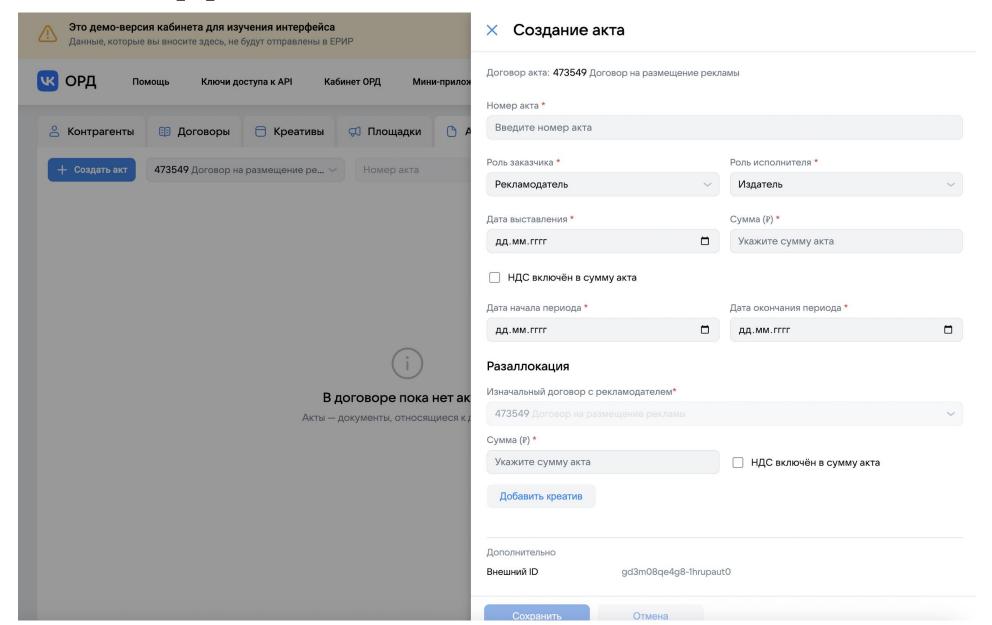




- 1.Заполняем информацию о себе
- 2.Добавляем контрагентов
- 3. Создаем площадку
- 4.Создаем договор
- 5.Добавляем креатив
- 6.Создаем акт

## **VK ОРД: Создание акта**

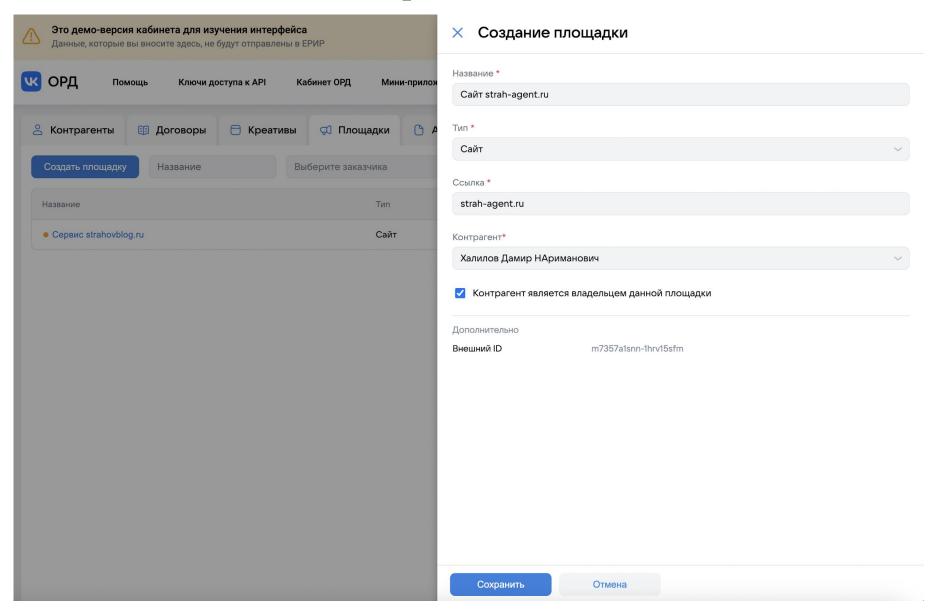




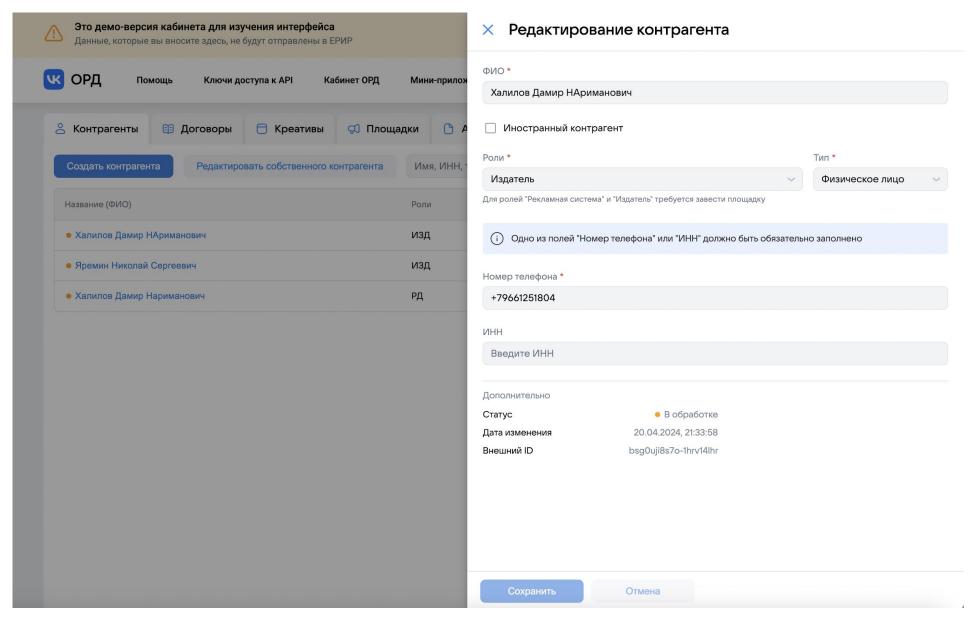


- 1.Заполняем информацию о себе
- 2.Добавляем контрагентов
- 3. Создаем площадку
- 4. Создаем договор
- 5.Добавляем креатив
- 6.Создаем акт
- 7. Добавляем статистику (для саморекламы)

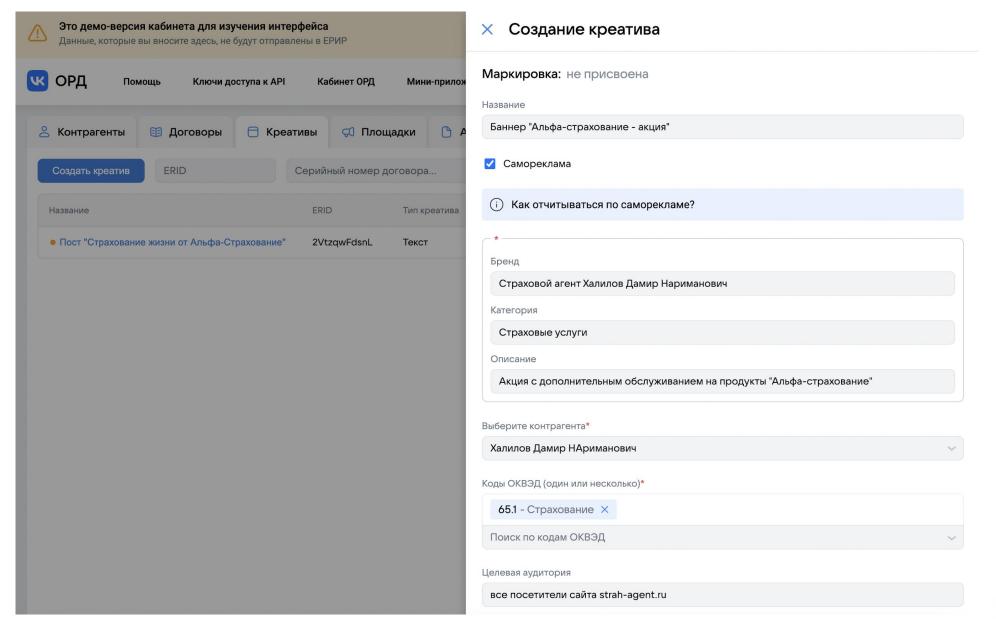








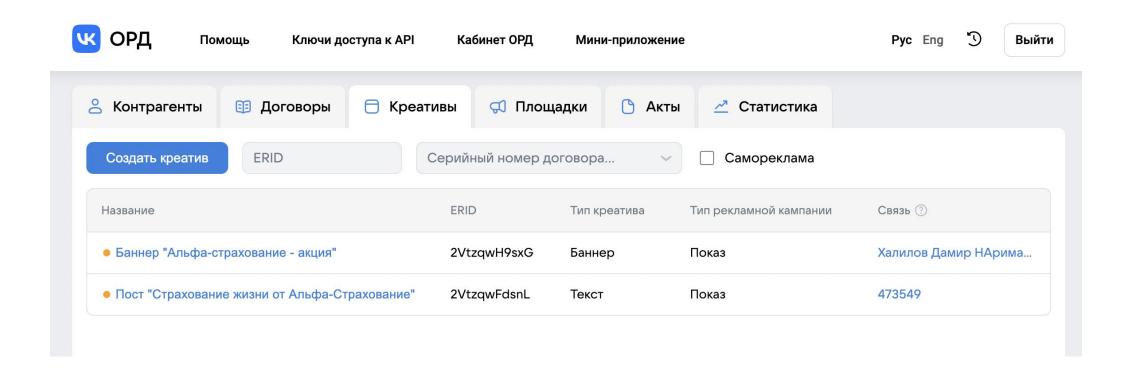




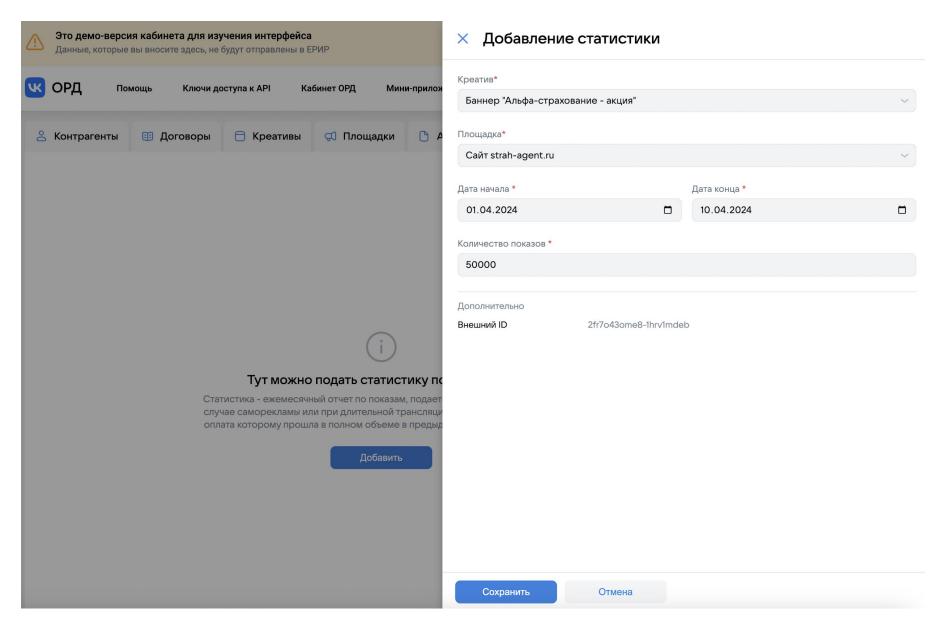


Тип креатива *		Тип рекламной камп	ании <b>*</b>				
Баннер	`	Показ		~			
Целевые ссылки г strah-agent.ru/alfa-sp Добавить Социальная рекла	pec			Удалить			
<ul><li>Нативная реклама</li></ul>	à						
Файлы							
2 (1).png (1.65 Mb)				Удалить			
Описание *							
Баннер с логотипо	м "Альфа-страхование"	и описанием акции	Загрузит	ъ			
Добавить файл							
Текстовые данные креатива							
Добавить							
Дополнительно							
Внешний ID	fqcsq491fvo-1hrv1a	an8g					
Сохранить	Отмена						









# Где брать данные по показам/кликам



- Статистика сайта: показ = просмотры страницы с рекламой (не посетители). Если баннер сквозной суммарное количество просмотров сайта за период
- Статистика по показам контента в аккаунте социальной сети: показы = охват
- Данные от рекламодателя: количество показов/кликов
- Статистика по показам видеоплатформы: показы = количество просмотров
- Количество посетителей на прямом эфире: показы = количество посетителей. Если есть запись то + количество просмотров записи

# **Telegram Ads**



**Telegram Ads** 

Budget: € 1,500.00 • SS / ai2smm / 13427 ∨ S1





You have no ads yet...

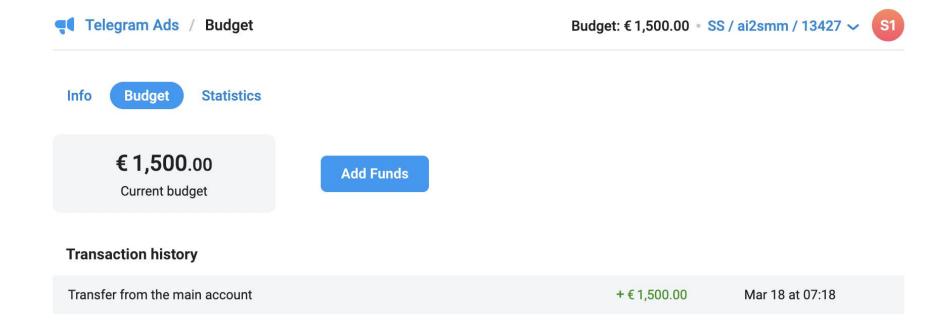
Create your first ad by clicking the button below.

Create a new ad

Manage budget

# **Telegram Ads**





# **Telegram Ads**





**Budget** 

**Statistics** 

Account
SS / ai2smm / 13427 Organization
Company Details
Account ID
ACC18085
Full name
https://t.me/ai2smm
E-mail —
damirkhalilov1@gmail.com
Phone number
+79661251804
Country
Россия
City —
Москва
Advertiser's legal name (optional)
ИП Халилов Дамир Нариманович
инн
Additional information that can be viewed by users.
Save Info

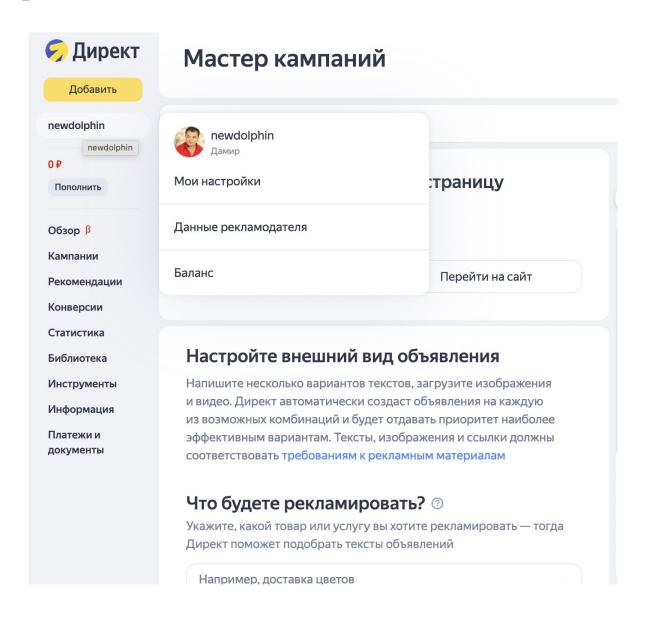
# **Telegram Ads**



Telegram Ads / New Ad	Budget: €1,500.00 · SS / ai2smm / 13427 ·
Create Your Ad	Target Users Target Ch.
Ad title ①	Target channel languages ①
E.g., My first ad	Select languages (optional)
Ad text ①	Target topics ①
Enter your ad text	Select topics (optional)
URL you want to promote ①	Target specific channels ①
URL of the channel, post or bot you promote	t.me channel URL (optional)
Show picture	Exclude topics ①
CPM in Euro ①	Select topics to exclude (optional)
€ 0.00	Exclude specific channels ①
Daily views limit per user ①	t.me channel URL to exclude (optional)
1 2 3 4	Will not be shown anywhere.
Initial budget in Euro Set daily limit	Target parameters can't be changed after the ad is created.
€ 0.00	
This amount will be added to the ad budget.	
Daily budget in Euro ① Remove	
€ 0.00	
Initial status ①	
<ul><li>Active</li></ul>	
On Hold	
Set end date	
Ad Schedule ①	
Run this ad on schedule	
Other information ①	
E.g., ad identifier (optional)	

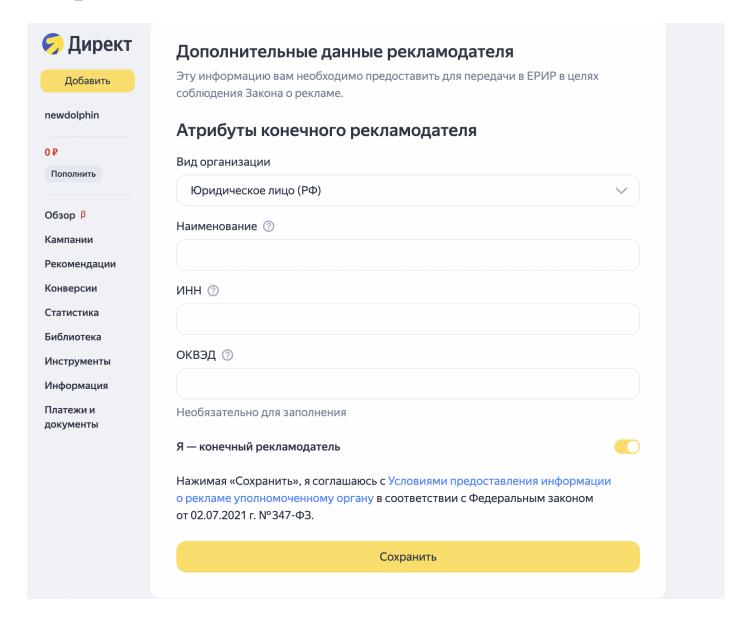
### Яндекс.Директ





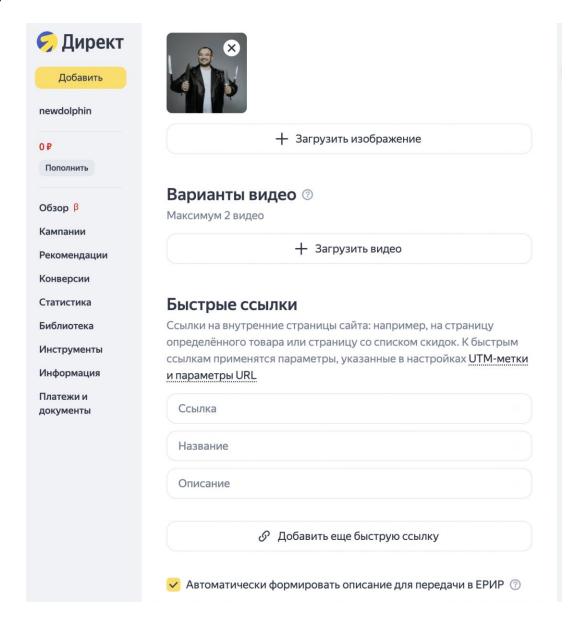
### Яндекс.Директ





### Яндекс.Директ





# Штрафы



Часть 4 статьи 38 ФЗ "О рекламе" предусматривает, что нарушение рекламодателями, рекламопроизводителями, рекламораспространителями законодательства РФ о рекламе влечет за собой ответственность, предусмотренную частью 1 статьей 14.3 КоАП РФ:

- штраф на граждан в размере от 2000 до 2500 рублей;
- на должностных лиц от 4000 до 20 000 рублей;
- на юридических лиц от 100 000 до 500 000 рублей.

## За что могут быть наложены штрафы? Ж



- Непредоставление документации в указанные сроки (до 30 дней после окончания кампании);
- Неверные данные об ИНН;
- Несоответствие реальных и указаных показателей (если реальные показатели больше);
- Реклама без маркировки «реклама»;
- Незарегистрированная реклама.

### Налоги



ФНС может не признать соответствующие расходы без корректного учета всей рекламы в ЕРИР, с соответствующими доначислениями, пенями и штрафами.

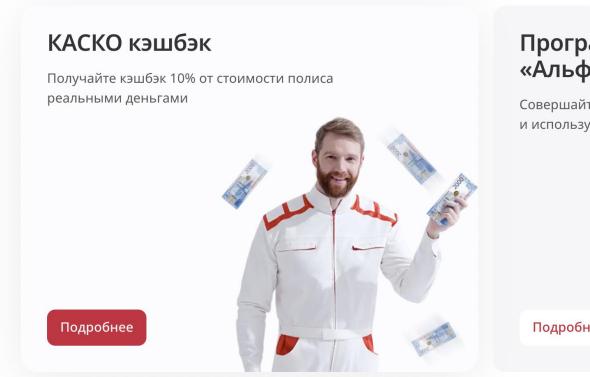
### Алгоритм работы

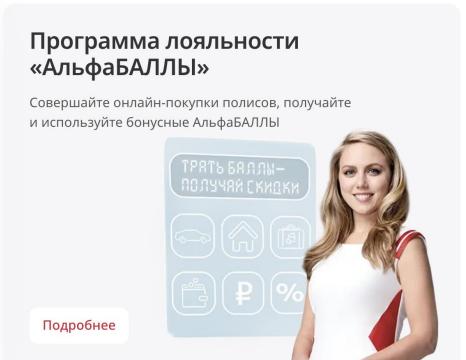


- 1. Выбрать ОРД
- 2. Заполнить юридическую информацию
- 3. Заполнить все поля: контрагенты, площадка, договор, креатив
- 4. Подтвердить согласие на передачу информации в ЕРИР в рекламных системах
- 5. Выбрать ответственного за подачу в ОРД
- 6. В течение 30 дней после запуска загружать в специальную форму документы
- 7. В течение 30 дней после запуска загружать статистику
- 8. Сверять поданную информацию и фактическую



### Акции и спецпредложения





Все акции



#### Быстрый расчёт страховки

Страхование путешествий

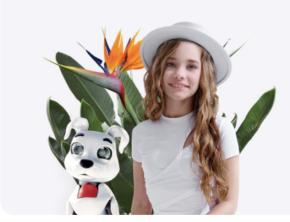
ΟCΑΓΟ

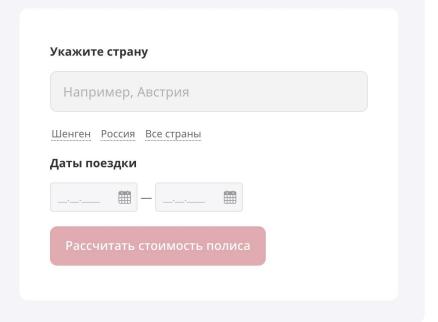
Страхование от несчастного случая

Страхование ипотеки

#### Рассчитайте стоимость страховки путешественника и оформите полис

Расчёт стоимости страховки на онлайн-калькуляторе за пару минут.





Оформите спортивный страховой полис для ребенка

Купить со скидкой





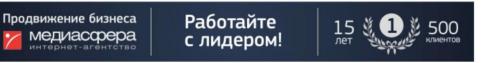




 Наш портал признан лучшим в России в области страхования!
 ИНВЕСТОРАМ!

 1109 страховых компаний
 20367 отзывов
 16 рейтингов

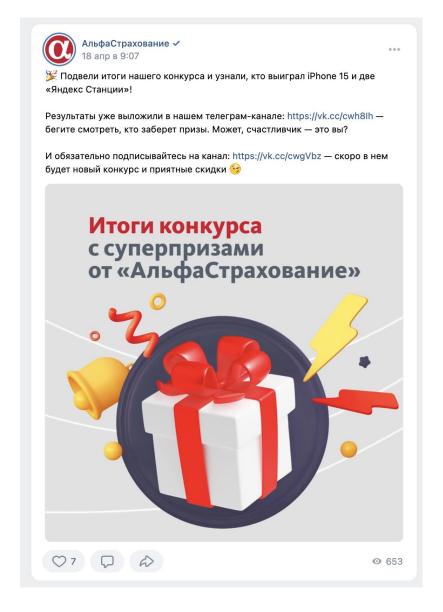
 калькуляторы Каско и ОСАГО
 страховой консультант
 проверка полиса



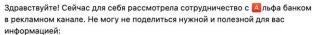
<u>авторизация</u>

о поиск









△льфа банк - частный коммерческий банк, в этом году празднует свое 34летие, вошёл в топ-5 банков РФ. В банке более 17 продуктов - дебетовые, кредитные карты, накопительный счёт, вклад, перевод пенсии, открытие бизнеса, страхование, ипотека, вакансии банка (онлайн, оффлайн работа для студентов, женщин в декрете, пенсионеров, совместителей, для каждого найдется вариант в любой точке РФ) и тд.

- 2. Бесплатная дебетовая взрослая карта с 14 лет самая выгодная дебетовая карта БЕЗ ПЛАТНЫХ ПОДПИСОК, кэшбэк до № % в разных категориях на выбор, партнерский кэшбэк неограничен, выводится В РУБЛЯХ, не в бонусах + 500 руб в 👸 для новых клиентов + платежный стикер в 👸 . Тратите деньги и возвращаете часть из них назад, не надо дарить магазинам свои честно заработанные ▼▼▼▼
- 3. Накопительный счёт "Для своих" под 16% при оформлении карты начисление % на ежедневный остаток, т.е. можно снимать и докладывать каждый день сколько угодно (это выгоднее вклада и их главное отличие) 

  ☑ Оформление взрослой карты по ссылке ниже, нужно переключить бегунок справа для заказа и детской карты. Привезут их вместе по указанному адресу (работа, дом) и в указанный промежуток времени. 
  Ссылка для оформления карты: https://u.to/SCGhIA





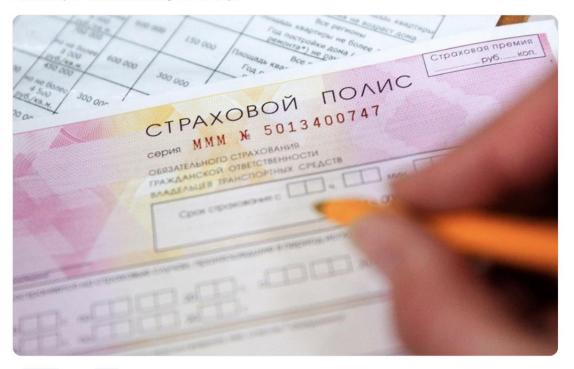




Страховой агент Надежда. 89048862775

Альфа страхование, СОГАЗ

Большой опыт работы. Любые страховки. Консультация и помощь по вопросам ГИБДД(постановка на учет и тд).









тв марта



#### Страхование Автомобиля

Дополнительные риски в поездке, которые стоит учесть 👇



Хуже всего, когда вы в путешествии попадаете в неприятную ситуацию и остаётесь с ней один на один. В незнакомом городе или стране приходится искать выход из сложившейся ситуации.

- 🗶 потеряли ваш багаж. Кто возместит его стоимость полностью или частично?
- 🗶 пропали документы. Как теперь быстро восстановить их и вернуться домой?
- 🗶 вас госпитализировали в больницу. Кто покроет расходы, особенно если вы опоздали на обратный рейс?
- 🗶 случайно нанесли вред другому человеку или его имуществу, особенно если вы берёте в аренду авто. Кто за это заплатит, тем более если бюджет на отпуск ограничен?
- 🗶 вынуждены отказаться от поездки в последний момент. Как не потерять полную стоимость путёвки и билетов?

Со всем этим вам поможет страхование путешественников. Вы спокойны в любой ситуации. Менеджер Кронос Групп с вами на связи, подскажет, как решить проблему и как получить возмещение в страховом случае.

Любая поездка — это всегда риск, хоть по России, хоть за границу. Но отпуск существует не для того, чтобы переживать.

Подберём полис страхования можно под любые риски.

Подробности в боте: https://t.me/kronosgroup\_bot?start=link\_usblEHZbRz





#### Страхование от укуса клеща «АльфаКЛЕЩ»

266 просмотров • 4 недели назад



О АльфаСтрахование

По данным Роспотребнадзора ежегодно после укусов клещей к врачам обращаются около полмиллиона человек.





АСТРО-ВОЛГА ДАРИТ ПОДАРКИ

«УДАЧНОЕ КАСКО» уже на пороге!

С 1 марта стартует розыгрыш ценных призов среди всех купивших/ оформивших полис КАСКО в марте.

#### Среди призов:

- органайзер для автомобиля,
- Мини беспроводной пылесос для автомобиля,
- **примос** + 2 кружки
- 10 дополнительных призов

(фирменный набор автомобилиста)

#### Стартуем 1 марта!

Выполняйте 3 простых действия 🤌

#### Правила розыгрыша:

- 1. КУПИТЕ/ ОФОРМИТЕ в АО «СК «Астро-Волга» полис Каско «Универсальный»,
- «50/50», «Тотал/угон» в период проведения акции.
- 2. ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕ полис на официальном сайте проведения акции prizy.kasko.astrovolga.ru
- 3. ПОДПИШИТЕСЬ на группу ВКОНТАКТЕ

Следите за онлайн-трансляцией розыгрыша каждое 30 число месяца для клиентов.

И каждое 5 число месяца для страховых агентов.

Желаем Вам удачи!









+

Полис ДМС 22 500 ₽

Подробнее





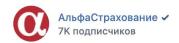
Скопировать ссылку 🔲 В закладки 📆 В желания Ещё 🗸





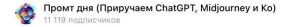
Если вы заботитесь о своем здоровье и благополучии близких, хотите иметь возможность выбирать врача и поликлинику, получать квалифицированную помощь без очередей, полис добровольного медицинского страхования — это именно то, что вам нужно.

#### О продавце



Подписаться

Перейти в магазин



Закреплённое сообщение #4

2 CHATGPT ПРОМТА ДЛЯ СОЗДАНИЯ REELS. ОЧЕНЬ ВПЕЧАТЛЯЮЩИХ REELS Все любят Reels. А главное, Instagram любит Reels. Наг

06 сентября



#### Промт дня (Приручаем ChatGPT, Midjourney и Ko)

#### СОЗДАЁМ СТРУКТУРУ ВЫСОКОКЛАССНОГО, ИНФОРМАТИВНОГО, ПРИ ЭТОМ ПРОДАЮЩЕГО ВЫСТУПЛЕНИЯ С ПОМОЩЬЮ СНАТОРТ

За последние 14 лет я выступал около 3280 часов. И могу точно сказать, что правильная структура выступления — даже не половина, а 3/4 успеха у аудитории. Если структура будет условной — аудитория поплывёт и потеряет нить. Если не будет чёткой драматургии — аудитория заскучает. Если отдельные элементы не будут связаны друг с другом, выступление будет отрывочным набором фактов. Если в структуре будет много продажи — у слушателей сработает защитный рефлекс. Если Вы не внедрите в структуру следующий шаг, аудитория похлопает и забудет о Вас.

Давайте дадим нашему другу и соратнику ChatGPT задачу разработать оптимальную структуру выступления, причём на сложную, неочевидную тему. И, как говорит молодёжь, «упоремся» по составлению действительно крутого промта.

#### Промт

Ты — консультант по публичным выступлениям. Составь подробный план 45-минутного выступления на тему «Тренды дизайна интерьеров в оформлении кофеен». Выступающий — крупнейший специалист по оформлению кофеен с сотнями кейсов. Аудитория — владельцы кофеен, следовательно, делай упор не на технические детали, а на обзор важнейших трендов, влияние на бизнес, психологические принципы восприятия интерьера посетителями. Используй техники сторителлинга: трехактную структуру, клиффхэнгеры между блоками, эффектный твист ближе к концу. Обеспечь плавные переходы от темы к теме. Начни с короткой истории, чтобы привлечь внимание. Чередуй теорию и практику. Продумай интерактив — вовлеки слушателей в выступление. В конце добавь небольшой призыв к действию — создай у слушателей желание заказать твои услуги. При этом не продавай напрямую. Придумай двухшаговую модель, при которой первое касание с потенциальным клиентом будет бесплатным. Будь оригинален, избегай очевидных тем. Выступление должно быть максимально структурированным. При этом главная мысль, с которой должны уйти слушатели: «Интерьер — один из важнейших элементов успеха», но не проговаривай ее напрямую.

#### Результат:

#### Структура 45-минутного выступления на тему «Тренды дизайна интерьеров в оформлении кофеен»

#### 1. Вступление (5 минут)

- ◆ Мгновенная история: рассказ о кофейне, которая переживала кризис, но радикально изменила ситуацию, преобразовав интерьер в соответствии с последними трендами.
- Краткая история кофеен и их роль в культуре.
- 🔷 Анонс: почему дизайн играет ключевую роль и как это понимание может поменять ваш бизнес.

#### 2. Современные тренды в дизайне интерьеров (5 минут)

Обзор трендов: экостиль, минимализм, бохо, локализм.

Клиффхэнгер: «Один из этих стилей удвоил продажи в кофейне... Но какой?»

#### 3. Практические кейсы: экостиль и локализм (8 минут)

- Экостиль: использование натуральных материалов и результаты.
- Локализм: дизайн, вдохновленный местной культурой.

Клиффхэнгер: «Но как цвета интерьера могут увеличить время пребывания клиента в кофейне?»

#### 4. Психология цвета (6 минут)

Теория цвета: какие цвета стимулируют аппетит и уют.







### Спасибо за внимание!