

Денис Титов

Директор департамента страхования
имущества физических лиц
АльфаСтрахование



ШАГ ВПЕРЕД

Ипотечное страхование как
точка роста агентского
бизнеса.

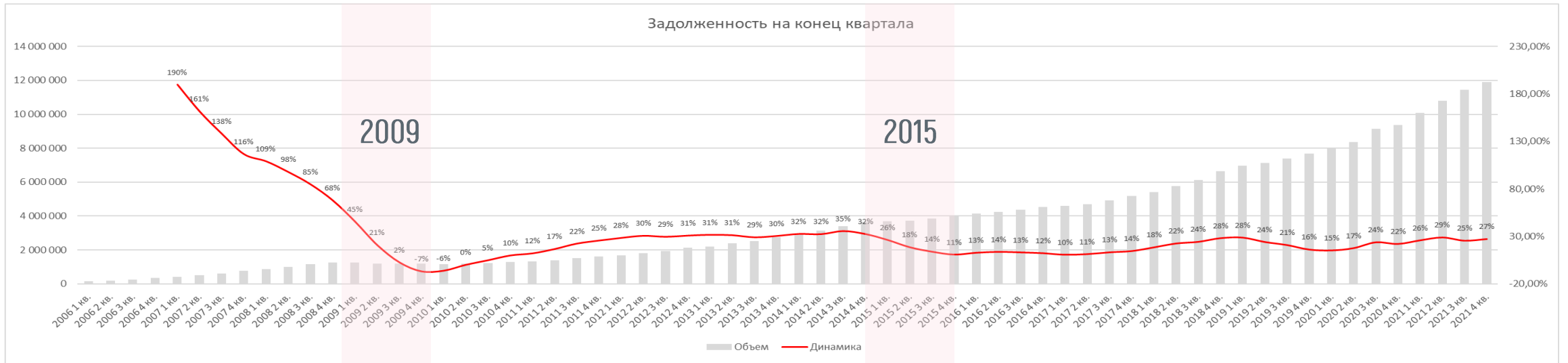
Агентский форум 2022





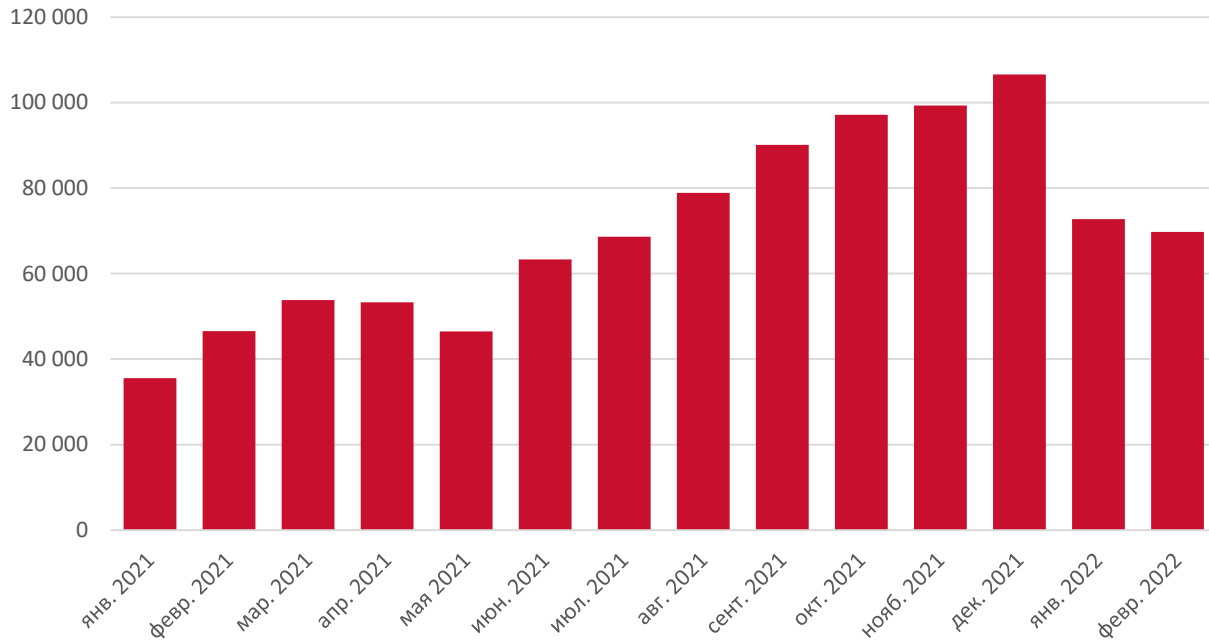
Динамика ипотечного рынка кредитования

накопленная задолженность позволит страховому рынку зарабатывать на пролонгации



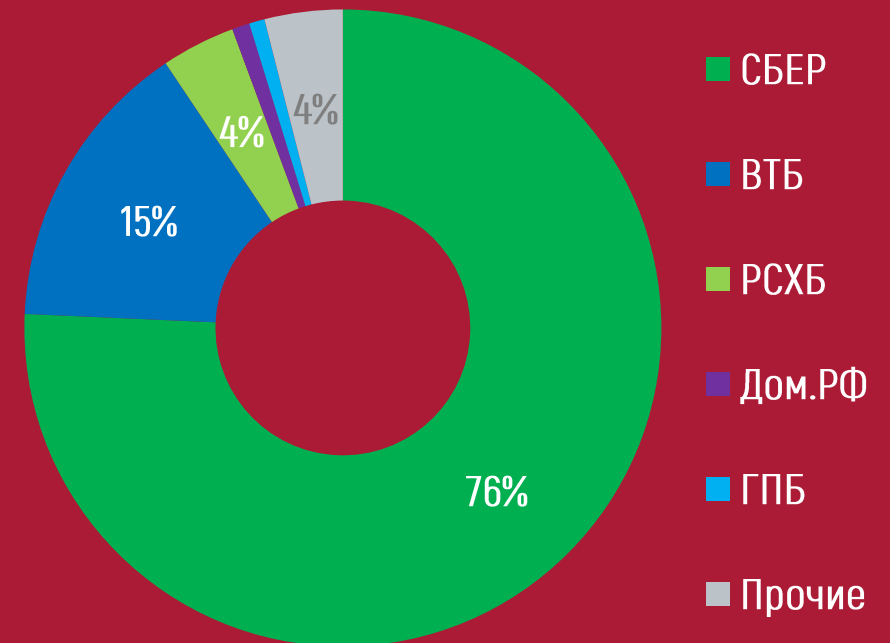
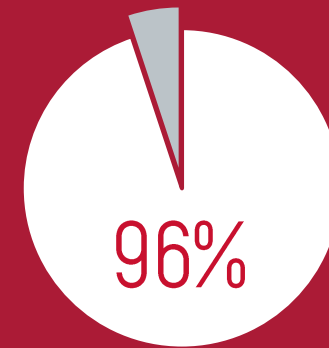
Динамика агентского портфеля АльфаСтрахование

накопленный портфель по новому бизнесу



11% СРЕДНЯЯ ДИНАМИКА ПОРТФЕЛЯ МОМ (ИЗМЕНЕНИЯ ОТ МЕСЯЦА К МЕСЯЦУ)

96% В СТРУКТУРЕ ПОРТФЕЛЯ ПРИХОДИТСЯ ТОП-5 БАНКОВ





АльфаИпотека

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ В НОВЫХ РЕАЛИЯХ

ПЕРЕХОДНИК – ЗЕЛЕНЫЙ КОРИДОР

НОВЫЕ ЛИМИТЫ НА ТИТУЛ БЕЗ АНДЕРРАЙТИНГА

СКИДКА ЗА ПЕРЕХОД БЕЗ АНДЕРРАЙТИНГА

ПЕРЕВОД КЛИЕНТА ПО ОДНОМУ ДОКУМЕНТУ (ПОЛИС ДРУГОЙ СК)

ПЕРЕВОД КЛИЕНТА ЗА 60 ДНЕЙ ДО ОКОНЧАНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ДОГОВОРА

АНДЕРРАЙТИНГ

АВТОПРОВЕРКА СОСТАВА ПРИЛОЖЕННЫХ ДОКУМЕНТОВ

SLA НА ОТВЕТ ПО СЛОЖНЫМ ДОГОВОРАМ – МЕНЕЕ 2 ЧАСОВ

ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ЛИМИТОВ БЕЗ АНДЕРРАЙТИНГА

ПРОЛОНГАЦИЯ

ПРОЛОНГАЦИЯ ВСЕХ ОДНОЛЕТНИХ ДОГОВОРОВ (СБЕР, РСХБ, ЮНИКРЕДИТ)

ПРОЛОНГАЦИЯ МНОГОЛЕТНИХ ДОГОВОРОВ, ЗАКЛЮЧЕННЫХ В АИ

СТПГ ПРИ ОДНОЛЕТНЕЙ ПРОЛОНГАЦИИ ПО ИМУЩЕСТВУ И ТИТУЛУ

ИПОТЕКА ДЛЯ СЕБЯ – КРОСС-ПРОДАЖА

БЕСШОВНЫЙ ПЕРЕХОД В ПРОДУКТ СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ КВАРТИР

#БЫСТРО.УДОБНО.ЛЕГКО



ПЕРЕВЕСТИ КЛИЕНТА ИЗ ДРУГОЙ СК



СОГЛАСОВАТЬ И ОФОРМИТЬ ДОГОВОР ПО
БЕСПОДПИСНОЙ ТЕХНОЛОГИИ



СДЕЛАТЬ КРОСС-ПРОДАЖУ К ИПОТЕКЕ



ЗАКЛЮЧИТЬ ДОГОВОР В ЛЮБОЙ B2B-
СИСТЕМЕ ПАРТНЕРА

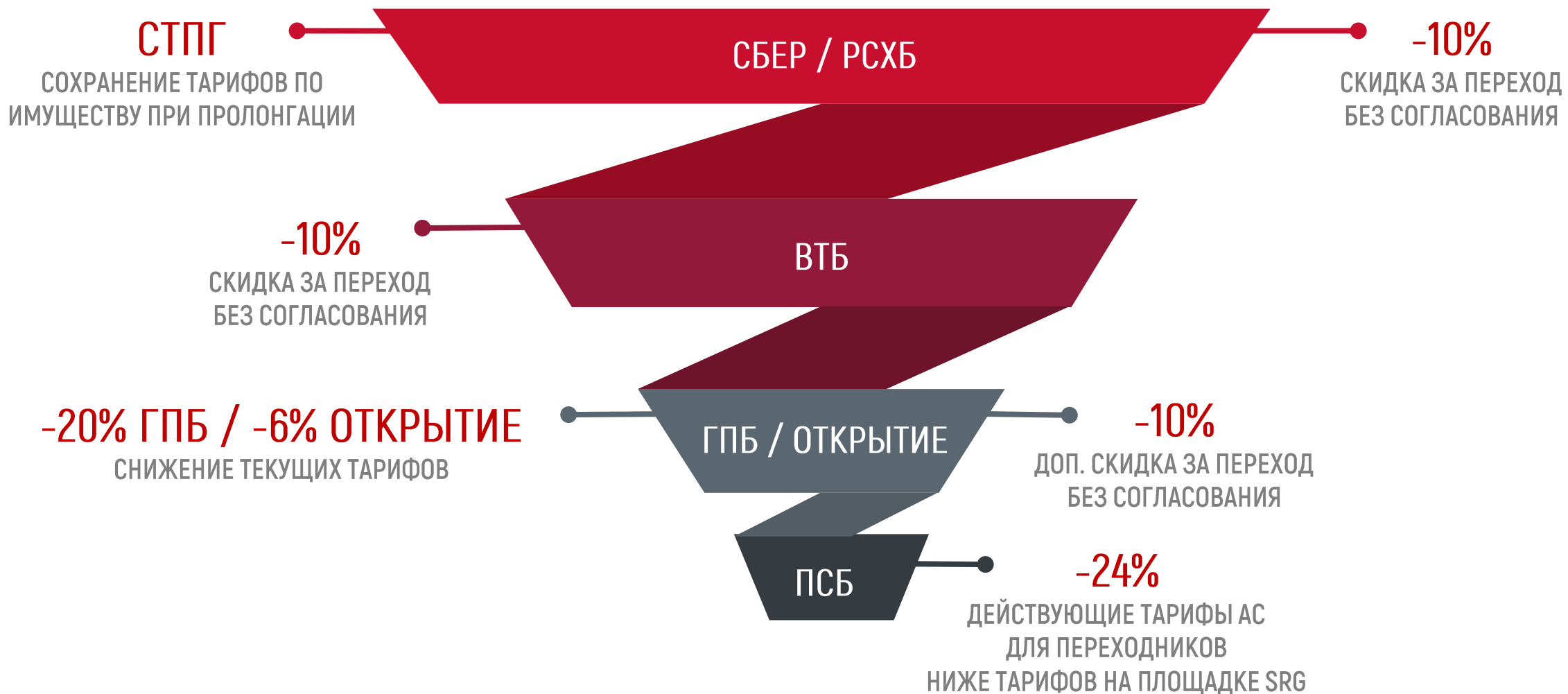


СОХРАНИТЬ КЛИЕНТА И ДОХОД НА ДОЛГИЕ
ГОДЫ



Потенциал в ипотеке

дополнительные возможности развития портфельных банков



 **Опрос**

Каких инструментов вам не хватает для продвижения программы Переход из другой СК?



NBO к ипотеке

возможность дополнительного дохода от ипотечного портфеля

После перевода ипотечного договора в статус Оформленного появляется баннер с предложением оформить полис «Ипотека для себя» по Гражданской ответственности квартиры.

После выбора варианта и нажатия на кнопку Оформить, система автоматически откроет на отдельной странице браузера предзаполненную в АльфаПолис форму договора по продукту АльфаРЕМОНТ.

ДОП.КВ

ЗА ПОЛИСЫ «ИПОТЕКА ДЛЯ СЕБЯ» АГЕНТ ПОЛУЧАЕТ КВ В РАЗМЕРЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ПО СТРАХОВАНИЮ ИФЛ

Страховая сумма	150000	300000	500000
Страховая премия	1125	2016	3190
	<input type="button" value="Выбрать"/>	<input type="button" value="Выбрать"/>	<input type="button" value="Выбрать"/>
	<input type="button" value="Отмена"/>		<input type="button" value="Оформить"/>

Предложите клиенту полис «Ипотека для Себя»



Предложите вашему клиенту застраховать ответственность перед соседями, не только ответственность перед банком.

Обычная ипотечная страховка выгодна только банку. Полис «Ипотека для себя» покрывает реальные «бытовые» риски клиента, которые могут случиться во время ремонта или проживания



Что застраховано:

- Гражданская ответственность перед третьими лицами – возмещение убытков, причинённых имуществу, жизни или здоровью соседей