



Владелец кейса

Середкина Ю.А.

Самоагент.

Спикер

Середкина Юлия

ЛПР

## Страхование понятным языком.

Как рассказать о пользе страхования без шаблонов.

Статус проекта: внедрен

Сроки 11.2024 – 02.2026

### Контекст - какую проблему решали в рамках кейса

- Отсутствие у людей знаний, культуры и понимания страхования и его принципов
- Убеждение, что добровольное страхование это очень дорого и не всегда работает
- Негативный опыт взаимодействия с СК в части УУ

### Какие цели и задачи ставили

- Показать, что страхование – реальный и доступный способ закрыть финансовые проблемы в перспективе их возможного появления
- Перевести клиентов ОСАГО в ДВС

### Что сделали/реализовали

ТГ канал:

- Использование реальных клиентских историй в УУ
- Личный опыт в страховании как клиента
- Рассказываю о продуктах через сравнение с аналогами у разных СК

### РЕЗУЛЬТАТЫ

Рост портфеля по итогам 2025 года

С 5 млн. до 23 млн.

Аудитория ТГ-канала по итогам 2025 года

+400 чел.

Доля ДВС в портфеле по итогам 2025

60%

### Что стало лучше и насколько

### ЧЕМ МОЙ ОПЫТ МОЖЕТ БЫТЬ ПОЛЕЗЕН ДРУГИМ АГЕНТАМ

- Один из инструментов увеличения кол-ва договоров на клиента
- Встроить коммуникацию с клиентом через канал как этап продажи и дальнейшего сопровождения

### ЧТО МОЖНО РАЗВИТЬ/УЛУЧШИТЬ В МОЕМ КЕЙСЕ

Быстрее и активнее узнавать новые инфоповоды и использовать их для генерации контента, подключить ИИ к генерации и формированию нового контента

### Благодаря этой практике я смог...

1. Масштабировать КБ;
2. Получить новых клиентов по рекомендациям от подписчиков;
3. Увеличить кол-во договоров на клиента

### Мой дополнительный эффект составил...

1 800

Новых клиентов за время практики



## Страхование понятным языком.

- Ссылка на ТГ-канал - <https://t.me/strakhovanieponyatno>
- Пост о НС и НСЖ – <https://t.me/strakhovanieponyatno/713>
- Пост о страховании от критических заболеваний – <https://t.me/strakhovanieponyatno/705>
- Пост-розыгрыш для лидогенерации - <https://t.me/strakhovanieponyatno/657>

