



Владелец кейса

Алымов А.А.

Мини бизнес.

Спикер

Алымов Артем

ЛПР

## Страхование в блоге

Как контент увеличил продажи ИФЛ на 115%.

Статус проекта: внедрен

Сроки 11.2025 – 02.2026

### Контекст - какую проблему решали в рамках кейса

- Отсутствие у клиентов понимания необходимости страхования ИФЛ;
- Незнание наполнения продуктов.

### Какие цели и задачи ставили

- Регулярное присутствие в информационном поле клиента
- Формирование понимания страховых продуктов ИФЛ и их наполнения.

### Что сделали/реализовали

- Регулярная публикация видео.
- Мультиплатформенное размещения в соц.сетях.
- Адаптация контента под формат каждой площадке.
- ИИ как инструмент производства контента.

### РЕЗУЛЬТАТЫ

#### Что стало лучше и насколько

TR портфеля ИФЛ	115 %
Лидогенерация в месяц	+ 600 чел.
Новых договоров в квартал	с 3 до 11 шт.

### ЧЕМ МОЙ ОПЫТ МОЖЕТ БЫТЬ ПОЛЕЗЕН ДРУГИМ АГЕНТАМ

- Контент превращает соцсети из витрины в канал продаж страхования ИФЛ
- Модель не требует бюджета-воспроизводима любым агентом

### ЧТО МОЖНО РАЗВИТЬ/УЛУЧШИТЬ В МОЕМ КЕЙСЕ

- Сократить время на производство контента, с более продвинутым использованием ИИ

### Благодаря этой практике я смог...

- Расширить географию присутствия.
- Привлечь новых клиентов в страхование ИФЛ.
- Сформировать регулярную лидогенерацию

### Мой дополнительный доход составил...

**250 тыс. руб.**

С начала проекта

