

**УВЕЛИЧЕНИЕ  
СТРАХОВОЙ СУММЫ  
ПО ДЕЙСТВУЮЩИМ  
ДОГОВОРАМ КАСКО  
МЕТОДИЧЕСКАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ  
ДЛЯ АЛЬФААГЕНТОВ**





# КЛЮЧЕВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ РЫНКА АВТО В РФ В МАРТЕ 2022 Г.

## РЕЗКИЙ РОСТ ЦЕН НА АВТО

СЕНТЯБРЬ 2021

<b>ЗАСТРАХОВАННОЕ ТС</b>	марка/модель VOLKSWAGEN TIGUAN					
VIN (идентификационный номер)	X	W	8	Z	Z	Z
мощность двигателя (л. с.)	150.0	год выпуска	2019	новое ТС (пробег менее 100 км)		
<b>СТРАХОВЫЕ РИСКИ</b>						ВАЛЮТА ДОГОВОРА:
1. КАСКО ПОЛНОЕ (ПОВРЕЖДЕНИЕ, ХИЩЕНИЕ)						<b>СТРАХОВАЯ СУММА</b>
2. КАСКО ЧАСТИЧНОЕ (ПОВРЕЖДЕНИЕ)						1545000.00
						0.00

МАРТ 2022



**Volkswagen Tiguan, 2019**

**2 699 990 Р**

62 261 км, 1.4 AMT (150 л.с.), внедорожник, передний, бензин  
 Volkswagen Tiguan '2019. Комплектация: - Тканевый салон; - Парктроники; - Парковочный ассистент; - Подогрев передних сидений и зеркал; - Многозонный климат-контроль; - Электрообогрев лобового стекла; - Светодиодные фары головного света и задние фонари; - CD-  
 Нижний Новгород  
 1 день назад

## РЕЗКИЙ РОСТ ЦЕН НА ЗАПЧАСТИ

НАИМЕНОВАНИЕ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ	ЦЕНА НА 01.02.2022	ЦЕНА НА 14.03.2022	РОСТ
ДВЕРЬ ПЕРЕДНЯЯ ПРАВАЯ	59 250	123 973	<b>+109%</b>
КАПОТ	54 946	113 046	<b>+106%</b>
ЛОБОВОЕ СТЕКЛО	35 334	72 534	<b>+105%</b>
ФАРА ПЕРЕДНЯЯ ЛЕВАЯ	24 512	50 362	<b>+105%</b>

**СТОИМОСТЬ СРЕДНЕГО УБЫТКА УВЕЛИЧИЛАСЬ ВДВОЕ**

**359 915**



# КЛИЕНТЫ КАСКО\* В ЗОНЕ РИСКА

(\*ЗАКЛЮЧИВШИЕ ДОГОВОР ДО 1 МАРТА 2022)



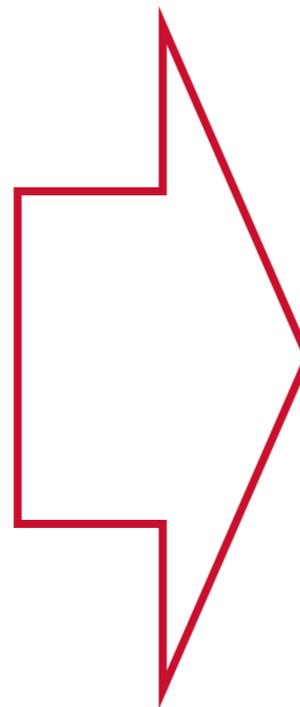
ЗА МЕСЯЦ СТОИМОСТЬ ЗАПЧАСТЕЙ  
УВЕЛИЧИЛАСЬ НА 60+ %



ПРОГНОЗ РОСТА СТОИМОСТИ  
АВТОМОБИЛЕЙ В РФ >50% В 2022 ГОДУ



ДЕФИЦИТ ЗАПЧАСТЕЙ, ОТСУТСТВИЕ  
ПОСТАВОК ТС И КОМПЛЕКТУЮЩИХ



**РОСТ РИСКА УГОН**

**НОВОЕ ТС ДОРОЖЕ  
ВЫПЛАТЫ ПО ТОТАЛЮ**

**РИСК «ТЕХНИЧЕСКОГО»  
ТОТАЛЯ\***

\*ТЕХНИЧЕСКИЙ ТОТАЛЬ – КОГДА СТОИМОСТЬ РЕМОНТА ПРИ НЕЗНАЧИТЕЛЬНЫХ ПОВРЕЖДЕНИЯХ ТС РАВНА ИЛИ ПРЕВЫШАЕТ 75% ОТ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА, ПРИ ЭТОМ ТС ПОДЛЕЖИТ ВОССТАНОВЛЕНИЮ.



# РЕШЕНИЕ: УВЕЛИЧЕНИЕ СТРАХОВОЙ СУММЫ В КАСКО ДЕЙСТВОВАТЬ НУЖНО БЫСТРО!

## ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ НА УВЕЛИЧЕНИЕ СТРАХОВОЙ СУММЫ:

- ✓ УВЕЛИЧЕНИЕ СС ДО 50% (БЕЗ СОГЛАСОВАНИЯ)
- ✓ ББ (НЕ НУЖНО СДАВАТЬ В СК)
- ✓ ОФЕРТА (НЕ ТРЕБУЕТ ПОДПИСАНИЯ)
- ✓ БЕЗНАЛИЧНАЯ ОПЛАТА (ДС ВСТУПАЕТ В СИЛУ СРАЗУ ПОСЛЕ ОПЛАТЫ)

## ВЫПЛАТА КВ

- ✓ КВ В АВТОАКТАХ
- ✓ КВ ВСЕГДА ПОЛУЧАЕТ АГЕНТ ПО ОСНОВНОМУ ДОГОВОРУ
- ✓ КВ ВСЕГДА РАВНО КВ ПО ОСНОВНОМУ ДОГОВОРУ

1. Раздел Страховые риски изложить в следующей редакции:

СТРАХОВЫЕ РИСКИ	СТРАХОВАЯ СУММА	БЕЗУСЛОВНАЯ ФРАНШИЗА	СТРАХОВАЯ ПРЕМИЯ
1. КАСКО ПОЛНОЕ (ПОВРЕЖДЕНИЕ, ХИЩЕНИЕ)	3 300 000,00	-	35 125,00
2. КАСКО ЧАСТИЧНОЕ (ПОВРЕЖДЕНИЕ)	-	см. п. 2 доп. условий	-
3. УЩЕРБ ПО ДОПОЛНИТЕЛЬНОМУ ОБОРУДОВАНИЮ	-	см. п. 2 доп. условий	-
4. ГРАЖДАНСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТС	1 500 000,00	см. п. 11.7.2 Правил	2 850,00
5. НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ по паушальной системе <input type="checkbox"/> по системе мест <input type="checkbox"/> количество мест <input type="checkbox"/>	1 000 000,00	см. п. 2 доп. условий	1 125,00
6. УТРАТА ТОВАРНОЙ СТОИМОСТИ (УТС)	0,00	см. п. 2 доп. условий	0,00
<b>Итого к оплате:</b>			<b>39 100,00</b>

2. Условия акцепта Оферты: в течение одного календарного дня с даты выдачи Оферты указанной в преамбуле Оферты. Акцептом Оферты является доплата (поступление Страховщику или Агенту Страховщика) страховой премии, предусмотренной Офертой, в полном объеме.

На основании ст. 435, 438 ГК РФ согласие Страхователя заключить Соглашение на предложенных Страховщиком условиях, подтверждается акцептом Оферты в порядке и сроки, предусмотренные Офертой.

В случае недоплаты страховой премии в срок, указанный в Оферте договор страхования действует на ранее установленных условиях.

В случае уплаты страховой премии Страхователем по истечении срока акцепта либо уплаты страховой премии в размере меньшем чем предусмотрено Офертой, Страховщик возвращает поступившую страховую премию Страхователю. Оферта считается не акцептованной, а договор страхования действует на ранее установленных условиях.

3. Страхователь в случае принятия условий оферты доплачивает Страховщику страховую премию в размере \_\_\_\_\_ руб.

4. Положения, изложенные в п.1. Оферты применяются к отношениям Сторон со дня следующего за днем доплаты страховой премии в размере, предусмотренном п.3 Оферты.

5. Стороны пришли к соглашению об использовании Страховщиком факсимильного воспроизведения подписи и печати Страховщика, а также их графического воспроизведения с использованием компьютерной программы с помощью печатающего устройства (принтера) или типографской печати.

6. Оферта является неотъемлемой частью Договора страхования.

СТРАХОВЩИК



/ Григорьев И.Г./



# ОФОРМЛЕНИЕ ДС в АльфаПолис

## 3 ПРОСТЫХ ШАГА

# 1

Зайти в договор КАСКО

Видео-инструкция по созданию ДС НА УВЕЛИЧЕНИЕ СТРАХОВОЙ СУММЫ В ДЕЙСТВУЮЩЕМ ДОГОВОРЕ КАСКО РАЗМЕЩЕНА В АГЕНТСКОЙ WIKI: [HTTPS://WIKI.ALFPOLIS.RU/DS/](https://wiki.alfapolis.ru/ds/)

# 2

Нажать на кнопку «УВЕЛИЧИТЬ СТРАХОВУЮ СУММУ» И ВЫБРАТЬ ВАРИАНТ УВЕЛИЧЕНИЯ СС

**Формирование ДС на увеличение страховой суммы в действующем договоре КАСКО в Альфа Полис**

# 3

Направить клиенту ссылку на оплату

**Видео-инструкция**

▶ 0:00 / 1:11



### ОГРАНИЧЕНИЯ:

- ✓ Линейка мини-каско, каско 50\50, каско ЮЛ (по мини и ЮЛ будет доработка позже)
- ✓ Договоры, оформленные после 1.03.22 и договоры, по которым открыта возможность пролонгации. В этом случае задача решается через применение инструмента «ПОВЫШЕНИЕ СС ПРИ ПРОЛОНГЕ
- ✓ Полисы, к которым уже сделан проект ДС

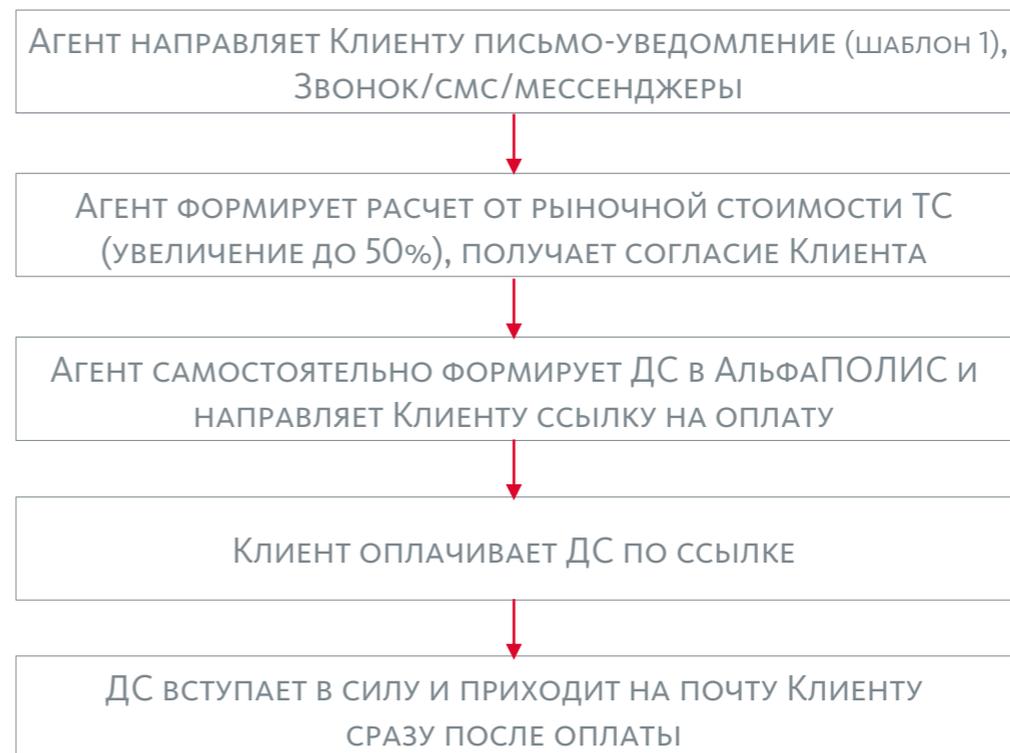


# «ОТ АГЕНТА К КЛИЕНТУ» ЦЕЛЕВОЙ ПРОЦЕСС

Цель:

# 70%

КЛИЕНТОВ КЛАССИЧЕСКОГО КАСКО  
В КАНАЛЕ ЗАСТРАХОВАНО НА  
РЫНОЧНУЮ СТОИМОСТЬ К  
30.06.2022



Предложить **ВСЕМ** клиентам с действующими договорами классического КАСКО:

Заклученным в период до 1 марта  
2022  
(Приоритет – от новых к старым)

Кредитные/не кредитные

Все программы КАСКО, кроме  
КАСКО 50/50, КАСКО в 10 и  
линейки мини





# КАК ПРОИНФОРМИРОВАТЬ КЛИЕНТА О ВОЗМОЖНОСТИ

## 2. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ

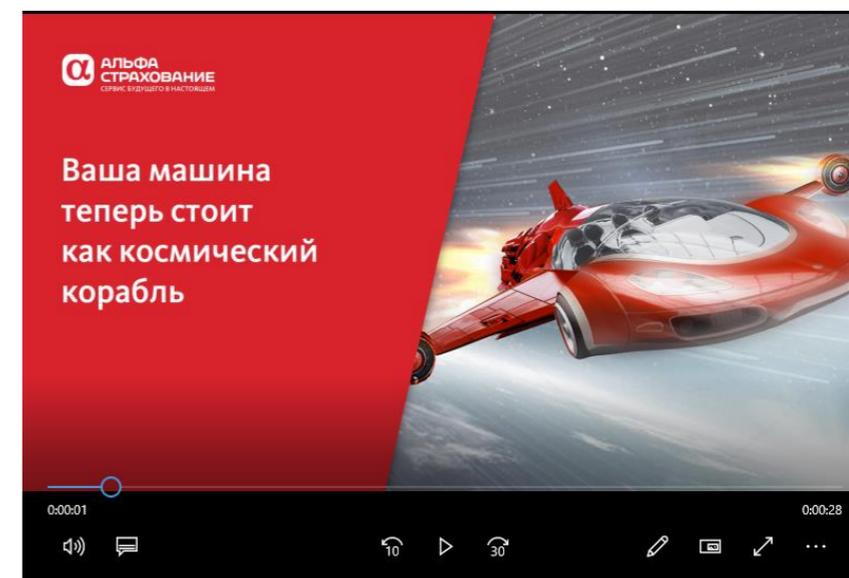
Основной имидж для  
соц. сетей и мессенджеров



РЕКОМЕНДОВАННЫЙ ТЕКСТ  
СООБЩЕНИЯ:

Здравствуйте!  
Цена на ваше авто улетела в космос, а в КАСКО осталась прежней.  
Теперь вы можете увеличить стоимость машины в страховке, приблизив ее к рыночной.  
Ваш агент \_\_\_\_\_ расскажет как это сделать и почему это важно .

Слайд-шоу для  
офисов и соц. сетей



Все материалы для агентов размещены в агентской Wiki

[HTTPS://WIKI.ALFAPOLIS.RU/DS/](https://wiki.alfapolis.ru/ds/)



# КАК ПРОИНФОРМИРОВАТЬ КЛИЕНТА О ВОЗМОЖНОСТИ

## 3. ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОТКАЗЕ

### Цель:

- ✓ ЗАФИКСИРОВАТЬ, ЧТО ИНФОРМАЦИЯ О ВОЗМОЖНОСТИ УВЕЛИЧИТЬ СС ДО КЛИЕНТА ДОВЕДЕНА, И ОН ОТ НЕЕ СОЗНАТЕЛЬНО ОТКАЗЫВАЕТСЯ.
- ✓ НА СЛУЧАЙ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРЕТЕНЗИЙ У КЛИЕНТА БЕЗ ДС НА УВЕЛИЧЕНИЕ НА МОМЕНТ НАСТУПЛЕНИЯ СТРАХОВОГО СЛУЧАЯ

### Для кого:

- ✓ ВСЕ КЛИЕНТЫ КЛАССИЧЕСКОГО КАСКО, ОТКАЗАВШИЕСЯ ОТ ДС

### Важно:

- ✓ ВСЕ ПОДПИСАННЫЕ ЗАЯВЛЕНИЯ НЕОБХОДИМО СДАТЬ В СК ВМЕСТЕ С КСД ПО ДРУГИМ ДОГОВОРАМ. ФИНАЛЬНЫЙ СРОК 01.07.2022

### ЗАЯВЛЕНИЕ

Настоящим отказываюсь от увеличения страховой суммы по договору страхования № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ (далее – Договор), заключенному с АО «АльФАСТРАХОВАНИЕ» до размера действительной стоимости застрахованного имущества на предложенных АО «АльФАСТРАХОВАНИЕ» условиях, а именно установленному Договором страховому тарифу.

Понимаю и принимаю риск неполного возмещения ущерба от стоимости застрахованного по Договору имущества при наступлении страхового случая вследствие объективных причин, независящих от воли сторон, оказавших влияние на увеличение действительной страховой стоимости по отношению к страховой стоимости, предусмотренной Договором.

### ФОРМА ЗАЯВЛЕНИЯ



# АГЕНТСКИЙ NDA ГАРАНТИИ ДЛЯ НАШИХ АГЕНТОВ

**АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ**  
Уважаемые партнеры!

Открытое акционерное общество «АльфаСтрахование»  
(ОАО «АльфаСтрахование»)  
ОГРН 3027739431730 ИНН/КПП 770566834/775001001

В связи со сложившейся экономической ситуацией в РФ, повлекшей за собой рост стоимости автомобилей, их ремонта и запасных частей мы запустили массовую кампанию с 1 апреля 2022 г. по увеличению страховых сумм в действующих договорах классического КАСКО, заключенных в период до первого марта 2022г и по которым еще не открылся период пролонгации (45 дней до окончания срока действия договора).

Частью механики данной Кампании будет являться информирование клиентов о возможности сделать дополнительное соглашение к действующему договору каско (далее ДС) через push-уведомление в личном кабинете клиента на сайте и/или мобильном приложении, также анонсы будут размещены на корпоративных сайтах АльфаСтрахование и АльфаДрайв. Маршрутизация клиентов с вышеперечисленных ресурсов будет осуществляться на специальный лендинг, расположенный по адресу <https://www.alphastrah.ru/individual/auto/kasko/expansion/>

На лендинге действующему клиенту АльфаСтрахование будет предложено ознакомиться с информацией о целях и возможностях подписания ДС и в случае согласия, оставить заявку на подготовку документов и его договору страхования.

Заявка будет обрабатываться силами сотрудников ФНЦ АльфаСтрахование. В том числе будет осуществляться:

- 1) контакт с клиентом по телефону для уточнения желаемого размера увеличения страховой суммы. Звонок с единого номера +74957834720.
- 2) направление клиенту ссылки на оплату подготовленного ДС на названный им адрес электронной почты.

Настоящим письмом АО «АльфаСтрахование» гарантирует, что:

- 1) ДС, оформленные по вышеописанной схеме к договорам страхования Каско, которые были заключены действующими агентами АльфаСтрахование, будут отражены в учете как ДС агентов с сохранением всех данных агентского блока по корпоративному договору страхования. Агент, заключивший первоначальный договор, увидит оформленное ДС в своем ЛК в Альфа-Полисе и получит за него комиссионное вознаграждение независимо от канала формирования этого ДС.
- 2) Контактные данные агентских клиентов, оформивших заявку на лендинге, НЕ будут в дальнейшем использованы для рассылки рекламных предложений, промо-кодов, ссылок на пролонгацию в прямых каналах продаж Компании.

С полными условиями и механикой работы с дополнительными соглашениями на увеличение страховой суммы по договорам классического каско вы можете ознакомиться в разделе КАСКО: ДС на увеличение страховой суммы в Агентской Wiki по ссылке: <https://wiki.alphaols.ru/ds/>

С уважением,  
Александр Горин,  
Заместитель генерального директора, Директор по розничному страхованию  
АО «АльфаСтрахование»

## По аналогии с программой Каско CASHBACK

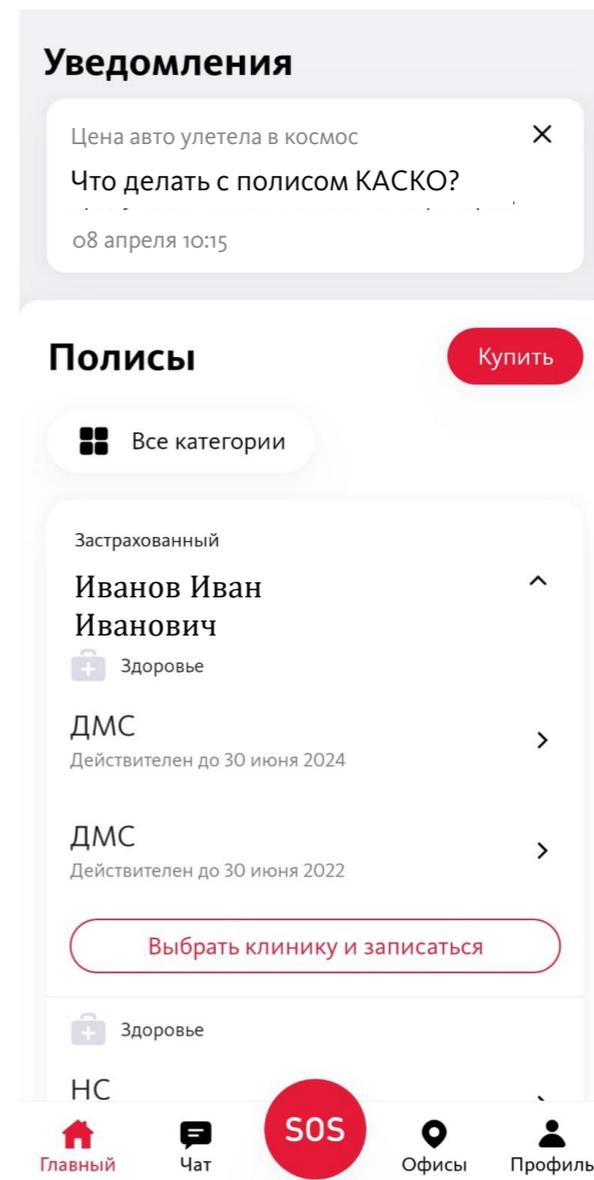
- ✓ ОФОРМЛЕН СПЕЦИАЛЬНЫЙ АГЕНТСКИЙ NDA, КОТОРЫЙ РАЗЪЯСНЯЕТ ФОРМЫ И СУТЬ ПРЯМЫХ КОММУНИКАЦИЙ, С КОТОРЫМИ МОЖЕТ СТОЛКНУТЬСЯ КЛИЕНТ АГЕНТА
- ✓ ФИКСИРУЕТ ПРАВО АГЕНТА НА КВ, В СЛУЧАЕ ЕСЛИ КЛИЕНТ ОФОРМИТ ДС ЧЕРЕЗ ПРЯМЫЕ СЕРВИСЫ
- ✓ ПОДТВЕРЖДАЕТ ГАРАНТИИ, ЧТО КОМПАНИЯ НЕ БУДЕТ КОНТАКТИРОВАТЬ С ЭТИМИ КЛИЕНТАМИ ДАЛЕЕ, КАК С КЛИЕНТАМИ ПРЯМЫХ КАНАЛОВ ПРОДАЖ



# КОММУНИКАЦИИ НА КЛИЕНТОВ ОТ ИМЕНИ КОМПАНИИ

## PUSH-УВЕДОМЛЕНИЕ В МОБИЛЬНОМ ПРИЛОЖЕНИИ АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ

Когда	с 1 АПРЕЛЯ 2022 г.
ФОРМАТ	ВСПЛЫВАЮЩЕЕ СООБЩЕНИЕ МАРШРУТИЗАЦИЯ НА ЛЕНДИНГ <a href="https://alfastrah.ru/re/expansion">HTTPS://ALFASTRAN.RU/RE/EXPANSION</a> С ПОСЛЕДУЮЩИМ ЗВОНКОМ Клиенту из ФКЦ ЗВОНОК С НОМЕРА <b>+74957834720</b>
Куда ВЕДЕТ	
Подготовка ДС	ФОРМИРУЕТ ДС – СОТРУДНИК ФКЦ С НАПРАВЛЕНИЕМ Клиенту
КВ	АГЕНТ ПО КОРНЕВОМУ ДОГОВОРУ



**ВАЖНО!!!** Получение КВ за ДС по договору другого агента/канала продаж невозможно.



# КОММУНИКАЦИИ НА КЛИЕНТОВ ОТ ИМЕНИ КОМПАНИИ

## ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ КОМПАНИИ:

[WWW.ALFASTRAN.RU](http://WWW.ALFASTRAN.RU)

[WWW.ALFADRIVER.RU](http://WWW.ALFADRIVER.RU)

**Когда**

с 1 апреля 2022 г.

**ФОРМАТ**

БАННЕРЫ

МАРШРУТИЗАЦИЯ НА ЛЕНДИНГ

[HTTPS://ALFASTRAN.RU/RE/EXPANSION](https://ALFASTRAN.RU/RE/EXPANSION)

**Куда ВЕДЕТ**

С ПОСЛЕДУЮЩИМ ЗВОНКОМ Клиенту из  
ФКЦ

Звонки с номера **+74957834720**

**Подготовка ДС**

ФОРМИРУЕТ ДС – СОТРУДНИК ФКЦ с  
ПОСЛЕДУЮЩИМ НАПРАВЛЕНИЕМ Клиенту

**КВ**

АГЕНТ ПО КОРНЕВОМУ ДОГОВОРУ

## Обновите КАСКО

Многие продукты и товары выросли в цене, ваша машина – не исключение. Это привело к тому, что стоимость авто в полисе КАСКО больше не соответствует реальной рыночной цене.

- в случае угона автомобиля вы получите сумму, указанную в полисе. Учитывая рост цен, это не позволит вам купить аналогичную машину;
- стоимость запчастей выросла в два раза. Это может привести к тому, что даже после незначительного ДТП автомобиль может признан не подлежащим восстановлению. В этом случае машина перейдет в собственность страховой компании, а вы получите возмещение, равное стоимости машины в полисе. С учетом изменения цен этой суммы также не хватит на покупку аналогичного автомобиля.

Поэтому мы предлагаем увеличить стоимость, на которую застрахован ваш автомобиль. Для этого обратитесь к вашему агенту, менеджеру, дилеру или оставьте заявку на сайте.

## Форма заявки

Номер полиса ⓘ

 / 04E /  / 

Телефон

**ОФОРМИТЬ ЗАЯВКУ**

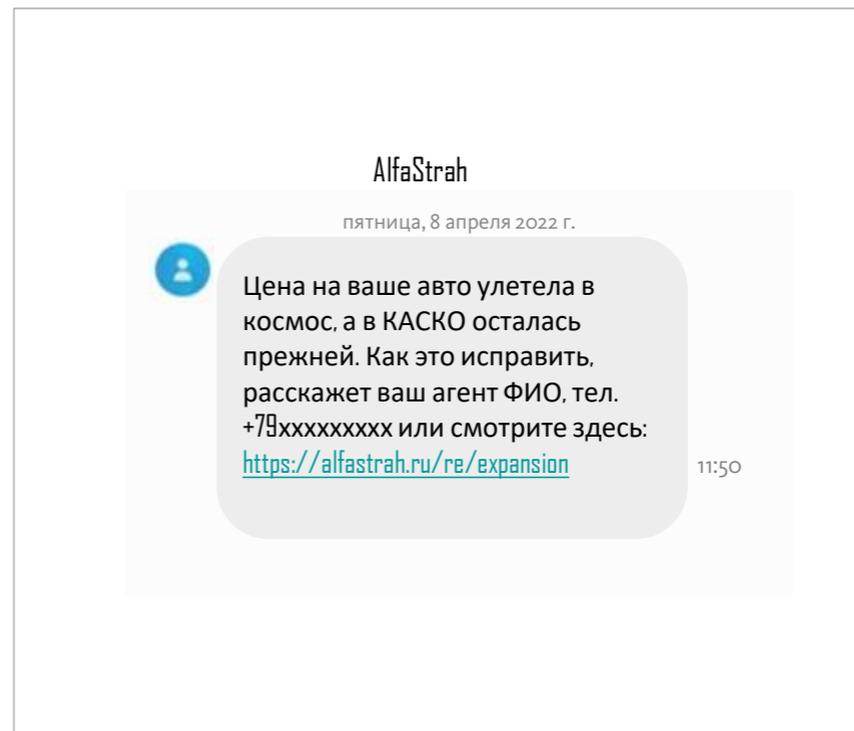
**ВАЖНО!!!** Получение КВ за ДС по договору другого агента/канала продаж невозможно.



# КОММУНИКАЦИИ НА КЛИЕНТОВ ОТ ИМЕНИ КОМПАНИИ

## SMS РАССЫЛКА ОТ АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ КЛИЕНТУ

Когда	с 8 АПРЕЛЯ 2022 г.
ФОРМАТ	УНИВЕРСАЛЬНЫЙ
Куда ВЕДЕТ	МАРШРУТИЗАЦИЯ <u>ОСНОВНАЯ</u> НА АГЕНТА, ЗАКЛЮЧИВШЕГО ДОГОВОР С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОНТАКТОВ ИЗ КАРТОЧКИ В АП ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ - НА ЛЕНДИНГ ПРОГРАММЫ
Подготовка ДС	ФОРМИРУЕТ ДС – АГЕНТ
КВ	АГЕНТ ПО КОРНЕВОМУ ДОГОВОРУ



**ВАЖНО!!!** Получение КВ за ДС по договору другого агента/канала продаж невозможно.



# КАК И КОМУ ПРЕДЛОЖИТЬ ДС (от Компании к Клиенту) Инструменты дополнительного информирования Клиента

## E-MAIL РАССЫЛКА от АльфаСтрахование Клиенту

Когда	с 12 апреля 2022 г.
ФОРМАТ	УНИВЕРСАЛЬНЫЙ
Куда ВЕДЕТ	МАРШРУТИЗАЦИЯ <u>ОСНОВНАЯ</u> НА АГЕНТА, ЗАКЛЮЧИВШЕГО ДОГОВОР С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОНТАКТОВ ИЗ КАРТОЧКИ В АП Дополнительная - на лендинг ПРОГРАММЫ
Подготовка ДС	ФОРМИРУЕТ ДС – АГЕНТ
КВ	АГЕНТ ПО КОРНЕВОМУ ДОГОВОРУ

АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ  
СЕРВИС БУДУЩЕГО В НАСТОЯЩЕМ

www.alfastrah.ru

**Цена авто улетела в космос, а в КАСКО осталась прежней!**  
Как это исправить - расскажет ваш агент

Позвонить

Здравствуй!

Цена на ваше авто улетела в космос, а в КАСКО осталась прежней. Что это значит?

- Если автомобиль угонят, вы получите сумму, указанную в полисе. Учитывая рост цен, это не позволит вам купить аналогичную машину.
- Стоимость запчастей выросла в два раза. Это может привести к тому, что даже после незначительного ДТП автомобиль могут признать не подлежащим к восстановлению. Машина перейдет в собственность страховой компании, а вы получите возмещение, равное стоимости автомобиля в полисе. С учетом изменения цен, этой суммы также не хватит на покупку аналогичного автомобиля.

Теперь вы можете увеличить стоимость машины в страховке, приблизив ее к рыночной.

Как это сделать и почему это важно подробно расскажет ваш агент **Иванов Иван Иванович** [+78007006050](tel:+78007006050) или смотрите информацию на [сайте](#).

Смотреть

Звоните, пишите по всем вопросам, подписывайтесь на наши новости

бесплатно по России \*0999      для регионов 8 800 333 0999      для Москвы 8 495 788 0999

АО «АльфаСтрахование» Лицензия № 2239 от 13.11.2017 выдана ЦБ РФ.

Вы получили данное сообщение, так как при покупке страхового полиса подтвердили согласие получать информацию о страховании. Если вы хотите отказаться от получения писем, [нажмите здесь](#). Если письмо отображается некорректно, откройте [web-версию](#).

**ВАЖНО!!!** Получение КВ за ДС по договору другого агента/канала продаж невозможно.



## ЧАСТЫЕ ВОПРОСЫ:

КАК ПРАВИЛЬНО РАССЧИТАТЬ НЕОБХОДИМЫЙ РАЗМЕР УВЕЛИЧЕНИЯ СТРАХОВОЙ СУММЫ?

---

В АльфаПолис будет доступно увеличение страховой суммы в размере 30-40-50% от действующей СС по договору. Помогите клиенту принять решение о правильном увеличении, ориентируясь на разницу между СС в полисе и текущей стоимостью авто на рынке.

Клиент покупает КАСКО только для банка, зачем ему увеличивать СС?

---

Для таких клиентов главный риск это «технический тоталь», который приведет к тому, что обязательства перед банком будут погашены, но клиент останется без эксплуатируемого авто.

Клиент отказывается, мотивируя это тем, что ездит максимально аккуратно

---

Рост цен на запчасти привел к росту цен на ОСАГО: на дорогах становится все больше водителей без ОСАГО. По прогнозу их доля возрастет до 15% в ближайшие месяцы. При ДТП по вине водителя без ОСАГО, клиент сможет получить возмещение только по КАСКО, поэтому клиенту нужно еще раз обдумать решение об отказе от увеличения СС.

Что будет если клиент все таки категорически отказывается?

---

Мы направим ему письмо через агента или от лица компании, что он проинформирован о возможности увеличения СС и отказывается от нее, принимая риски пропорциональной выплаты возмещения.

Если мой клиент оформит ДС на сайте/в офисе компании, я его потеряю?

---

Нет. Независимо от места/канала оформления ДС, данные продавца всегда автоматически подтягиваются из основного договора, без возможности их корректировки. ДС привяжется к ранее оформленному договору, в случае если это партнерская продажа партнер получит КВ.

Если договор каско оформлен с франшизой - повлияет ли увеличение СС на ее размер?

Нет. Андеррайтерами принято решение, что при увеличении СС через ДС размер и тип франшизы останутся неизменными.



**УСПЕХОВ В ВЫПОЛНЕНИИ ТРУДНЫХ ЗАДАЧ!**